
Uni-Sélect inc. annonce ses résultats et les faits saillants du premier trimestre 2022**FAITS SAILLANTS DU TRIMESTRE (comparativement au premier trimestre de 2021):**

- **Ventes consolidées de 409,6 millions de dollars, en hausse de 39,5 millions de dollars ou 10,7 %, portées par la croissance organique⁽¹⁾ de 11,6 %, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique⁽¹⁾ positive ;**
- **BAIIA⁽¹⁾ en hausse de 14,0 % pour atteindre 28,2 millions de dollars ou 6,9 % des ventes contre 24,8 millions de dollars ou 6,7 %, grâce à des marges brutes solides qui se sont maintenues et à des économies d'échelle liées à la masse salariale et aux coûts d'exploitation, lesquelles ont contrebalancé certains coûts qui ont subi des pressions inflationnistes, et le changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks de 10,9 millions de dollars dans le secteur Produits automobiles Canada. BAIIA ajusté⁽¹⁾ en hausse de 51,0 % pour atteindre 45,2 millions de dollars, ou 11,0 % des ventes comparativement à 30,0 millions de dollars ou 8,1 % des ventes ;**
- **Résultat net de 7,7 millions de dollars ou 0,17 \$ dilué par action ordinaire, en hausse de 7,5 millions de dollars ou 0,16 \$ dilué par action ordinaire ; Résultat net ajusté⁽¹⁾ de 21,2 millions de dollars ou 0,43 \$ dilué par action ordinaire, une hausse de 16,2 millions de dollars ou 0,31 \$ dilué par action ordinaire.**
- **Réduction de la dette à long terme de 56,2 millions de dollars; réduction du ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté⁽¹⁾ à 2,02x, grâce à de solides résultats d'exploitation.**

Boucherville (Québec), le 5 mai 2022 – Uni-Sélect Inc. (TSX: UNS) ("Uni-Sélect" ou la "Société") a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du premier trimestre clos le 31 mars 2022.

« Nous avons connu un solide début d'année, avec des ventes en hausse de 10,7 %, à 409,6 millions de dollars, un BAIIA ajusté en croissance de plus de 50 %, à 45,2 millions de dollars, et un résultat net en hausse pour atteindre 7,7 millions de dollars. Ces résultats sont dus à l'amélioration de la demande, aux augmentations de prix, aux rabais supplémentaires accordés par les fournisseurs, aux améliorations opérationnelles mises en œuvre l'année dernière et aux économies importantes réalisées sur les coûts d'emprunt », a déclaré Brian McManus, président exécutif et chef de la direction de Uni-Select.

« Au cours du trimestre, nous avons utilisé nos liquidités pour soutenir l'augmentation saisonnière des besoins en fonds de roulement et réaliser des investissements stratégiques pour la croissance de notre entreprise. Bien que l'endettement total net ait légèrement augmenté, nous avons terminé la période dans une situation financière solide, avec un ratio d'endettement de 2,02x, légèrement inférieur à celui du trimestre précédent.

Nous prévoyons toujours une amélioration des ventes et de la rentabilité en 2022 par rapport à 2021. Cependant, l'ampleur de l'amélioration sera probablement plus importante au cours du premier semestre de l'année, en raison du calendrier de certaines rabais et lorsque nous commencerons à mettre en œuvre certaines améliorations opérationnelles implantées au cours du dernier semestre de 2021, tout en continuant de gérer les problèmes continus de la chaîne d'approvisionnement et de la main-d'œuvre. Nos priorités pour 2022 seront de continuer à nous concentrer sur la croissance organique et sur l'excellence opérationnelle. En utilisant notre bilan amélioré, nous avons l'intention de réinvestir dans l'entreprise en augmentant les dépenses d'investissement ainsi que les incitatifs accordés aux clients, et de commencer à envisager des opportunités d'acquisition stratégiques pour étendre et consolider davantage notre position sur le marché. Nous sommes bien placés pour faire passer l'entreprise au niveau supérieur, compte tenu de la reprise du marché mondial, de notre bilan sain et du dévouement de notre équipe », a conclu M. McManus.

⁽¹⁾ Mesures financières non conformes aux PCGR. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR ».

RÉSULTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Le tableau ci-après présente les principales données financières consolidées :

(en milliers de \$ US, à l'exception des montants par action, des pourcentages et d'indication contraire)	Premiers trimestres clos les 31 mars		
	2022	2021	
	\$	\$	%
RÉSULTATS D'EXPLOITATION			
Ventes	409 602	370 119	10,7
BAlIA ⁽¹⁾	28 227	24 756	14,0
Marge du BAlIA ⁽¹⁾	6,9 %	6,7 %	
BAlIA ajusté ⁽¹⁾	45 239	29 965	51,0
Marge du BAlIA ajusté ⁽¹⁾	11,0 %	8,1 %	
BAI ⁽¹⁾	9 777	507	1 828,4
Marge du BAI ⁽¹⁾	2,4 %	0,1 %	
BAI ajusté ⁽¹⁾	27 873	6 829	308,2
Marge du BAI ajusté ⁽¹⁾	6,8 %	1,8 %	
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks	10 927	—	
Rémunération à base d'actions	4 919	1 783	
Éléments spéciaux	1 166	3 426	
Résultat net	7 739	213	3 533,3
Résultat net ajusté ⁽¹⁾	21 247	5 048	320,9
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	1 915	(6 159)	131,1
DONNÉES PAR ACTION ORDINAIRE			
Résultat net de base par action ordinaire	0,18	0,01	1 700,0
Résultat net dilué par action ordinaire	0,17	0,01	1 600,0
Résultat net ajusté ⁽¹⁾ de base par action ordinaire	0,49	0,12	308,3
Résultat net ajusté ⁽¹⁾ dilué par action ordinaire	0,43	0,12	258,3
Nombre d'actions ordinaires en circulation (en milliers) ⁽²⁾	43 512	42 387	
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation			
De base (en milliers)	43 446	42 387	
Dilué (en milliers)	51 990	42 387	
	Au 31 mars	Au 31 décembre	
	2022	2021	
	\$	\$	
SITUATION FINANCIÈRE			
Endettement total net ⁽¹⁾	327 216	309 230	
Facilités de crédit (incluant la facilité de crédit renouvelable et les facilités de crédit à terme)	252 766	235 384	
Débitures convertibles	80 389	78 327	

⁽¹⁾ Mesures financières non conformes aux PCGR. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR ».

⁽²⁾ Le nombre d'actions en circulation correspond aux actions ordinaires émises moins les actions propres détenues par la Fiducie d'actions.

RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE

Comparativement au premier trimestre de 2021:

Les ventes consolidées de 409,6 millions de dollars du trimestre ont augmenté de 10,7 %, stimulées par une croissance organique de 11,6 %, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique positive allant de 9,2 % à 14,8 % pour le trimestre. Cette hausse découle surtout d'une augmentation de la demande et de l'incidence de la hausse des prix. La croissance organique a été contrebalancée en partie par l'incidence défavorable de la conversion des devises. La croissance organique consolidée continue de s'améliorer, reflétant la reprise du marché mondial après la pandémie de COVID-19.

La Société a comptabilisé un BAIIA de 28,2 millions de dollars pour le trimestre, Le BAIIA a subi l'incidence de la charge ponctuelle de 10,9 millions de dollars liée au changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks dans le secteur Produits automobiles Canada et de la hausse de la charge de rémunération à base d'actions découlant de l'augmentation du prix de l'action ordinaire de la Société, en partie contrebalancée par la diminution des charges liées aux éléments spéciaux. Si l'on exclut ces éléments, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 15,2 millions de dollars et de 2,9 % pour atteindre 45,2 millions de dollars et 11,0 % des ventes, contre 30,0 millions de dollars et 8,1 % des ventes en 2021. Cette hausse est attribuable à des marges brutes solides qui se sont maintenues, du fait notamment des rabais dont ont bénéficié les trois secteurs d'activité, à l'amélioration de la performance d'exploitation et à des économies d'échelle liées à la masse salariale et aux coûts d'exploitation, le tout contrebalancé par les pressions inflationnistes sur les coûts du carburant et le prix de l'énergie, ainsi que par le calendrier de certaines charges engagées dans le cadre de l'ouverture de nouveaux magasins au Royaume-Uni et d'une petite acquisition au Canada.

Le résultat net du trimestre a augmenté de 7,5 millions de dollars pour atteindre 7,7 millions de dollars et a subi l'incidence d'une charge ponctuelle de 8,0 millions de dollars, nette d'impôt, liée au changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks dans le secteur Produits automobiles Canada et de la hausse de la charge de rémunération à base d'actions découlant de l'augmentation du prix de l'action ordinaire de la Société, en partie contrebalancée par la diminution des charges liées aux éléments spéciaux. Si l'on exclut ces éléments, le résultat net ajusté a augmenté de 16,2 millions de dollars pour atteindre 21,2 millions de dollars contre un résultat net ajusté de 5,0 millions de dollars en 2021. Cette performance est principalement attribuable à la hausse des ventes et des rabais, ainsi que de l'amélioration de la performance d'exploitation, y compris la diminution des charges financières nettes, déduction faite de la charge d'impôt sur le résultat. Le premier trimestre de 2021 a bénéficié de mises à pied temporaires, d'une reprise de provision pour créances douteuses et de subventions gouvernementales pour les frais d'occupation.

Résultats sectoriels du premier trimestre

Le secteur FinishMaster États-Unis a affiché des ventes de 172,8 millions de dollars, ou une croissance organique de 9,2 %, stimulée par la reprise générale du marché et une augmentation des prix. Le BAIIA s'est élevé à 18,6 millions de dollars pour le trimestre, contre 9,7 millions de dollars en 2021 et a subi l'incidence de la hausse de la charge de rémunération à base d'actions découlant surtout de l'augmentation du prix de l'action ordinaire de la Société, en partie contrebalancée par la diminution des charges liées aux éléments spéciaux. Si l'on exclut ces éléments, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté se sont améliorés respectivement de 9,5 millions de dollars et 4,9 % pour atteindre 19,6 millions de dollars et 11,3 % des ventes, contre 10,1 millions de dollars et 6,4 % des ventes en 2021. Cette performance est la hausse des ventes et des rabais plus importants du fait de la hausse des achats. De plus, ce secteur a bénéficié d'une amélioration de l'absorption des coûts fixes qui a contrebalancé la hausse des coûts de livraison et la charge liée aux créances irrécouvrables.

Le secteur Produits automobiles Canada a affiché des ventes de 129,8 millions de dollars, ou une augmentation de 12,7 %, stimulées en grande partie par une croissance organique de 12,2 % et, dans une moindre mesure, par les acquisitions au cours des douze derniers mois. L'augmentation des ventes s'explique principalement par une hausse de la demande et une augmentation des prix qui sont survenues au cours du troisième trimestre de 2021 et se sont poursuivies au cours du premier trimestre de 2022. Ce secteur a déclaré un BAIIA et une marge du BAIIA de 5,5 millions de dollars et 4,2 % respectivement pour le trimestre, une diminution de 6,2 millions de dollars et 6,0 %, comparativement à 11,7 millions de dollars et 10,2 % en 2021, ayant subi l'incidence d'une charge ponctuelle de 10,9 millions de dollars liée au changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks et de la hausse de la charge de rémunération à base d'actions découlant surtout de l'augmentation du prix de l'action ordinaire de la Société, en partie contrebalancée par la diminution des charges liées aux éléments spéciaux. Si l'on exclut ces éléments, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 5,2 millions de dollars et 2,7 % pour atteindre 17,2 millions de dollars ou 13,2 % des ventes contre 12,0 millions de dollars ou 10,5 % des ventes en 2021. La variation est principalement attribuable à une hausse des rabais accordés par les fournisseurs et à une augmentation des ventes, qui a entraîné des économies d'échelle.

Le secteur GSF Car Parts Royaume-Uni a affiché des ventes de 107,1 millions de dollars, ou une augmentation de 10,7 %, qui s'explique principalement par une croissance organique de 14,8 %, contrebalançant une fluctuation défavorable de la livre sterling par rapport au dollar américain au cours du premier trimestre de 2022. La croissance organique du secteur a continué de s'améliorer au cours du trimestre grâce à une hausse de la demande et à l'augmentation des prix. Ce secteur a déclaré un BAIIA et une marge du BAIIA de 9,6 millions de dollars et 9,0 % respectivement pour le trimestre, une diminution de 0,3 millions de dollars et 1,2 % comparativement à 9,9 millions de dollars et 10,2 % en 2021, ayant subi l'incidence de la hausse de la charge de rémunération à base d'actions découlant surtout de l'augmentation du prix de l'action ordinaire de la Société et de la hausse des charges liées aux éléments spéciaux en lien avec la refonte de la marque. Si l'on exclut ces éléments, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont respectivement augmenté de 0,9 millions de dollars et diminué de 0,1 %, pour atteindre 10,9 millions de dollars et 10,2 % des ventes, contre 10,0 millions de dollars et 10,3 % des ventes en 2021. Le premier trimestre de 2021 avait bénéficié de subventions gouvernementales pour les coûts d'occupation de 0,4 millions de dollars ou 0,4 %. Cet élément a été contrebalancé par la hausse des ventes et des rabais au premier trimestre de 2022, entraînant des économies d'échelle.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 5 mai 2022, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du premier trimestre et de l'exercice 2022 de la Société. Pour rejoindre la conférence, veuillez composer le 1 888 390-0549 (ou le 1 416 764-8682 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 30 (heure de l'Est) le 5 mai 2022, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 5 juin 2022. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 888 390-0541, suivi de 569924#.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) », de notre site web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devraient prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS DE UNI-SÉLECT

Avec plus de 5 000 employés au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni, Uni-Sélect est un chef de file de la distribution de peintures automobile, de revêtements industriels et d'accessoires connexes en Amérique du Nord, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville (Québec) Canada et les actions de la Société sont négociées à la Bourse de Toronto (UNS).

Au Canada, Uni-Sélect dessert plus de 16 000 ateliers de réparation et de carrosserie automobile et plus de 4 000 ateliers grâce à ses bannières d'atelier de réparation/installation et de carrosserie automobile. Son réseau national compte plus de 1 000 grossistes indépendants et plus de 80 magasins corporatifs, dont plusieurs exercent leurs activités sous les programmes de bannières de Uni-Sélect tels que BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®.

Aux États-Unis, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de sa filiale entièrement détenue FinishMaster, Inc., exploite un réseau national de plus de 145 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER®, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement.

Au Royaume-Uni, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de GSF Car Parts, est un important distributeur de produits automobiles qui dessert plus de 20 000 clients avec un réseau de plus de 170 magasins corporatifs. www.uniselect.com

MISE EN GARDE CONCERNANT LES INFORMATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Toutes ces informations prospectives sont présentées conformément aux dispositions en matière d'exonération prévues dans les lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables.

Les informations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations concernant les intentions, les plans, les attentes, les croyances, les objectifs, le rendement futur et la stratégie de Uni-Sélect, ainsi que toute autre information ou déclaration se rapportant à des circonstances ou des événements futurs et qui ne se rapportent pas directement et exclusivement à des faits avérés. Les déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. En outre, les déclarations relatives aux attentes de la direction en termes de ventes, de BAIIA ajusté et de BPA ajusté pour 2022 constituent des informations prospectives et des perspectives financières au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières.

Les informations prospectives sont fondées sur la perception qu'a Uni-Sélect des tendances historiques, des conditions actuelles et des développements futurs prévus, ainsi que sur d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, que Uni-Sélect juge raisonnables dans les circonstances. De telles informations sont, de par leur nature même, assujetties à des risques et incertitudes inhérents, dont plusieurs sont indépendants de la volonté de Uni-Sélect, ce qui donne lieu à la possibilité que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes exprimées ou suggérées par Uni-Sélect dans ces informations prospectives. Uni-Sélect ne peut garantir que toute déclaration prospective se matérialisera, et nous conseillons les lecteurs de ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

Ces risques et incertitudes incluent, sans s'y limiter, les suivants : les risques associés à la pandémie de COVID-19; une diminution de la demande de nos produits; l'interruption de nos relations avec nos fournisseurs, une interruption des activités de nos fournisseurs ou le regroupement de fournisseurs; l'interruption de nos relations avec nos clients; la concurrence au sein des secteurs dans lesquels nous exerçons nos activités; des atteintes à la sécurité; un dysfonctionnement en matière de sécurité de l'information ou des enjeux d'intégration; la demande liée au commerce électronique et l'incapacité à fournir des solutions adéquates en matière de commerce électronique; la rétention des employés; les coûts de main-d'œuvre; les activités syndicales et les lois en matière de travail et d'emploi; l'incapacité à réaliser les avantages liés à des acquisitions et à d'autres opérations stratégiques; les réclamations en matière de responsabilité du fait du produit; le risque de crédit; la perte du droit d'exercer nos activités dans des emplacements clés; l'incapacité de mettre en œuvre des initiatives commerciales; l'incapacité de maintenir des contrôles internes efficaces; les conditions macroéconomiques comme le chômage, l'inflation, les modifications apportées aux politiques fiscales et l'incertitude associée aux marchés du crédit; les activités exercées dans des territoires étrangers; l'incapacité d'assurer le service de notre dette ou de respecter nos clauses restrictives financières; les litiges; la législation ou les politiques ou les règlements gouvernementaux; le respect des lois et des règlements en matière d'environnement; le respect des lois en matière de protection des renseignements personnels; le changement climatique à l'échelle mondiale; les modifications aux normes comptables; les fluctuations du cours des actions; la responsabilité sociale et la réputation de l'entreprise, les investisseurs activistes ainsi que d'autres risques énoncés ou intégrés par renvoi dans le présent communiqué et dans d'autres documents que nous rendons publics, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com).

Sauf indication contraire, les informations prospectives contenues dans le présent communiqué sont présentées en date des présentes et Uni-Sélect décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables l'exigent. Bien que nous estimions que les hypothèses sur lesquelles reposent ces informations prospectives étaient raisonnables à la date du présent communiqué, les lecteurs sont invités à ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

De plus, nous rappelons aux lecteurs que les informations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre les résultats financiers prévus de Uni-Sélect, ainsi que ses objectifs, ses priorités stratégiques et ses perspectives d'affaires, de même que le contexte dans lequel elle prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont avertis que ces informations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et ne doivent pas être considérés comme nécessairement indicatifs des résultats financiers futurs.

De plus amples renseignements sur les risques qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de nos attentes actuelles se trouvent dans la rubrique intitulée « Gestion des risques » de notre rapport de gestion, pour l'exercice clos le 31 décembre 2021, qui est intégrée par renvoi à la présente mise en garde.

Nous prions également les lecteurs de tenir compte du fait que les risques susmentionnés et les risques présentés dans le rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2021 et les autres documents déposés ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes qui ne sont pas actuellement connus de nous ou que nous considérons actuellement comme non significatifs pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur nos activités, nos résultats d'exploitation, nos flux de trésorerie et notre situation financière.

- 30 -

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA, CMA

Martin Goulet, M.Sc., CFA

MaisonBrison Communications

Tél.: (514) 731-0000

pierre@maisonbrison.com

mgoulet@maisonbrison.com

investorrelations@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

L'information comprise dans le présent communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux PCGR. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de signification normalisée en vertu des PCGR et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. La Société est d'avis que les lecteurs du présent communiqué peuvent tenir compte de ces mesures de rendement aux fins d'analyse. Ce qui suit présente les mesures de la performance utilisées par la Société qui ne sont pas définies selon les PCGR.

Croissance organique – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, de la perte de ventes découlant du regroupement de magasins corporatifs, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base de magasins en exploitation par rapport au reste du marché. La croissance organique est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la direction et pourrait ne pas être comparable à la croissance organique d'autres sociétés.

BAIIA et BAIIA ajusté – Le BAIIA représente le résultat net excluant l'amortissement, les charges financières nettes et la charge (le recouvrement) d'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser ses dettes et d'en contracter de nouvelles. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un substitut des ventes ou du résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou des flux de trésorerie, ni comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Le BAIIA ajusté comprend certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements comprennent, entre autres, les frais de restructuration et autres charges, la rémunération à base d'actions, la radiation d'actifs ainsi que le changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks.

Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

BAI, BAI ajusté, résultat net ajusté, résultat net ajusté de base par action ordinaire et résultat net ajusté dilué par action ordinaire – La direction utilise le résultat avant impôt « BAI » ajusté, le résultat net ajusté, le résultat net ajusté de base par action ordinaire ainsi que le résultat net ajusté dilué par action ordinaire pour évaluer le résultat avant impôt, le résultat net et le résultat net par action ordinaire provenant des activités d'exploitation de base, comprenant certains ajustements, nets d'impôt pour le résultat net ajusté et le résultat net ajusté par action ordinaire, qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. La direction considère que ces mesures facilitent l'analyse et permettent une meilleure compréhension de la performance des activités de la Société. L'objectif de ces mesures est de fournir de l'information additionnelle.

Ces ajustements comprennent, entre autres, les frais de restructuration et autres, la rémunération à base d'actions, le changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks, la radiation de frais de financement différés ainsi que l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance (maintenant connue sous le nom de GSF Car Parts). Pour le résultat net ajusté dilué, le résultat net ajusté est également rajusté pour exclure les intérêts sur les débetures convertibles, nets d'impôts. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

Marge du BAI et marge du BAI ajusté – La marge du BAI est un pourcentage qui correspond au BAI divisé par les ventes. La marge du BAI ajusté est un pourcentage qui correspond au BAI ajusté divisé par les ventes.

Flux de trésorerie disponibles – Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : les acquisitions nettes d'immobilisations corporelles, les avances nettes aux marchands membres et incitatifs aux clients, ainsi que les acquisitions nettes et le développement d'immobilisations incorporelles. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent.

Les flux de trésorerie disponibles ne tiennent pas compte de certains autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme un substitut des flux de trésorerie selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

Endettement total net – Cette mesure correspond à la somme de la facilité de crédit renouvelable, des facilités de crédit à terme et des obligations locatives (incluant la portion courante), nette des frais de financement différés et de la trésorerie.

Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté – Ce ratio correspond à l'endettement total net (tel qu'il est défini ci-dessus) divisé par le BAIIA ajusté.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement de la croissance organique.

	Premiers trimestres clos les 31 mars	
	2022	2021
	\$	\$
<i>FinishMaster États-Unis</i>	172 756	158 203
<i>Produits automobiles Canada</i>	129 764	115 162
<i>GSF Car Parts Royaume-Uni</i>	107 082	96 754
Ventes	409 602	370 119
		%
Variation des ventes	39 483	10,7
Incidence de la conversion du dollar canadien et de la livre sterling	3 169	0,9
Incidence du nombre de jours de facturation	479	0,1
Perte de ventes découlant du regroupement de magasins corporatifs	485	0,1
Acquisitions	(675)	(0,2)
Croissance organique consolidée	42 941	11,6

Le tableau suivant présente le rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté :

	Premiers trimestres clos les 31 mars		
	2022	2021	
	\$	\$	%
Résultat net	7 739	213	
Charge d'impôt sur le résultat	2 038	294	
Charges financières nettes	4 540	8 878	
Amortissement	13 910	15 371	
BAIIA	28 227	24 756	14,0
<i>Marge du BAIIA</i>	6,9 %	6,7 %	
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks	10 927	—	
Rémunération à base d'actions	4 919	1 783	
Éléments spéciaux	1 166	3 426	
BAIIA ajusté	45 239	29 965	51,0
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	11,0 %	8,1 %	

Le tableau suivant présente un rapprochement du BAI et du BAI ajusté :

	Premiers trimestres clos les 31 mars		
	2022	2021	
	\$	\$	%
Résultat net	7 739	213	
Charge d'impôt sur le résultat	2 038	294	
BAI	9 777	507	1 828,4
<i>Marge du BAI</i>	2,4 %	0,1 %	
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks	10 927	—	
Rémunération à base d'actions	4 919	1 783	
Éléments spéciaux	1 166	3 426	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts	1 084	1 113	
BAI ajusté	27 873	6 829	308,2
<i>Marge du BAI ajusté</i>	6,8 %	1,8 %	

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement du résultat net, du résultat net ajusté et du résultat net utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire :

	Premiers trimestres clos les 31 mars		
	2022	2021	
	\$	\$	%
Résultat net	7 739	213	3 533,3
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks, net d'impôt	8 031	—	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	3 658	1 317	
Éléments spéciaux, nets d'impôt	941	2 616	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	878	902	
Résultat net ajusté	21 247	5 048	320,9
Incidence de la conversion des débetures convertibles, nette d'impôt ⁽¹⁾	1 197	—	
Résultat net utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire	22 444	5 048	344,6
Résultat net de base par action ordinaire	0,18	0,01	1 700,0
Changement d'estimation relative à l'obsolescence de stocks, net d'impôt	0,19	—	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	0,08	0,03	
Éléments spéciaux, nets d'impôt	0,02	0,06	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	0,02	0,02	
Résultat net ajusté de base par action ordinaire	0,49	0,12	308,3
Incidence de la conversion des débetures convertibles, nette d'impôt ⁽¹⁾	(0,06)	—	
Résultat net ajusté dilué par action ordinaire	0,43	0,12	258,3

Le tableau suivant présente un rapprochement du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers) utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire :

	Premiers trimestres clos les 31 mars	
	2022	2021
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation utilisé pour le calcul du résultat de base par action ordinaire	43 446	42 387
Incidence de la conversion des débetures convertibles ⁽¹⁾	8 106	—
Incidence des options d'achat d'actions ⁽²⁾	438	—
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire	51 990	42 387

⁽¹⁾ Pour le trimestre clos le 31 mars 2021, l'incidence de la conversion des débetures convertibles a été exclue du calcul du résultat net dilué par action ordinaire, car cette incidence était anti-dilutive. Aux fins du calcul du résultat net dilué par action ordinaire, l'incidence après impôt des intérêts sur les débetures convertibles comptabilisés au cours du trimestre a été exclue.

⁽²⁾ Pour le trimestre clos le 31 mars 2022, des options visant l'acquisition de 60 322 actions ordinaires (1 244 163 en 2021) ont été exclues du calcul du résultat net dilué par action ordinaire puisque le prix d'exercice des options était plus élevé que la moyenne du prix du marché des actions.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR (SUITE)

Le tableau suivant présente la conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Premiers trimestres clos les 31 mars	
	2022	2021
	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	7 803	(540)
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(2 564)	(4 687)
Remboursements d'avances à des marchands membres et produit de liquidation des incitatifs accordés aux clients retournés	1 208	716
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(3 672)	(1 220)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	430	246
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(1 290)	(674)
Flux de trésorerie disponibles	1 915	(6 159)

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES RÉSULTATS

(en milliers de \$ US, sauf les données par action, non audités)	Premiers trimestres clos les	
	2022	2021
	\$	\$
Ventes	409 602	370 119
Achats, nets de la fluctuation des stocks	281 826	253 486
Marge brute	127 776	116 633
Salaires et avantages sociaux	68 902	62 475
Autres dépenses d'exploitation	29 481	25 976
Éléments spéciaux	1 166	3 426
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	28 227	24 756
Amortissement	13 910	15 371
Charges financières nettes	4 540	8 878
Résultat avant impôt sur le résultat	9 777	507
Charge d'impôt sur le résultat	2 038	294
Résultat net	7 739	213
Résultat net par action ordinaire		
De base	0,18	0,01
Dilué	0,17	0,01
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)		
De base	43 446	42 387
Dilué	51 990	42 387

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$ US, non audités)	Premiers trimestres clos les	
	2022	2021
	\$	\$
Résultat net	7 739	213
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :		
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 1 276 \$ (4 \$ en 2021))	3 576	11
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie reclassée au résultat net (nette d'impôt de 64 \$ (60 \$ en 2021))	176	162
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(7 095)	1 058
Gains de change latents sur la conversion de la dette désignée comme couverture des investissements nets dans des filiales étrangères	4 868	1 425
	1 525	2 656
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :		
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 2 353 \$ (2 924 \$ en 2021))	6 527	8 109
Total des autres éléments du résultat global	8 052	10 765
Résultat global	15 791	10 978

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$ US, non audités)	Actions ordinaires \$	Actions propres \$	Surplus d'apport \$	Composante capitaux propres des déventures convertibles \$	Résultats non distribués \$	Cumul des autres éléments du résultat global \$	Total \$
Solde au 31 décembre 2020	100 244	—	8 404	8 232	378 196	(21 021)	474 055
Résultat net	—	—	—	—	213	—	213
Autres éléments du résultat global	—	—	—	—	8 109	2 656	10 765
Résultat global	—	—	—	—	8 322	2 656	10 978
Contributions et distributions aux actionnaires :							
Rémunération à base d'actions	—	—	188	—	—	—	188
Solde au 31 mars 2021	100 244	—	8 592	8 232	386 518	(18 365)	485 221
Solde au 31 décembre 2021	116 051	(4 091)	11 016	7 244	388 241	(22 418)	495 965
Résultat net	—	—	—	—	7 739	—	7 739
Autres éléments du résultat global	—	—	—	—	6 527	1 525	8 052
Résultat global	—	—	—	—	14 266	1 525	15 791
Contributions et distributions aux actionnaires :							
Acquisition d'actions propres par la Fiducie d'actions	—	(4 091)	—	—	—	—	(4 091)
Transfert à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions	3 101	—	(4 227)	—	—	—	(1 126)
Rémunération à base d'actions	—	—	914	—	—	—	914
	3 101	(4 091)	(3 313)	—	—	—	(4 303)
Solde au 31 mars 2022	119 152	(8 260)	7 703	7 244	402 507	(20 893)	507 453

UNI-SÉLECT INC.

TABLEAUX CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$ US, non audités)	Premiers trimestres clos les	
	2022	2021
	\$	\$
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Résultat net	7 739	213
Ajustements pour :		
Éléments spéciaux et autres	12 093	3 426
Amortissement	13 910	15 371
Charges financières nettes	4 540	8 878
Charge d'impôt sur le résultat	2 038	294
Amortissement et réserves liés aux incitatifs accordés aux clients	3 565	4 680
Rémunération à base d'actions	4 919	1 783
Autres éléments	775	(962)
Variation des éléments du fonds de roulement	(36 978)	(26 901)
Rémunération à base d'actions payée	(2 689)	—
Intérêts payés	(2 820)	(6 906)
Impôt sur le résultat recouvré (payé)	711	(416)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	7 803	(540)
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisition d'entreprise	(4 412)	—
Solde de prix d'achat, montant net	—	(58)
Trésorerie détenue en mains tierces	294	—
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(2 564)	(4 687)
Remboursements d'avances à des marchands membres et produit de liquidation des incitatifs accordés aux clients retournés	1 208	716
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(3 672)	(1 220)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	430	246
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(1 290)	(674)
Autres provisions payées	—	(216)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(10 006)	(5 893)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Augmentation de la dette à long terme	127 238	2 793
Remboursement de la dette à long terme	(116 018)	(15 122)
Augmentation (diminution) nette des dépôts de garantie des marchands membres	186	(438)
Acquisition d'actions propres par la Fiducie d'actions	(4 091)	—
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	7 315	(12 767)
Incidences des fluctuations des taux de change sur la trésorerie	(560)	293
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie	4 552	(18 907)
Trésorerie au début de la période	28 156	54 379
Trésorerie à la fin de la période	32 708	35 472

UNI-SÉLECT INC.

ÉTATS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$ US, non audités)	Au 31 mars 2022 \$	Au 31 décembre 2021 \$
ACTIFS		
Actifs courants :		
Trésorerie	32 708	28 156
Trésorerie détenue en mains tierces	214	503
Débiteurs et autres créances	200 333	195 490
Impôt sur le résultat à recevoir	2 834	4 502
Stocks	361 095	343 759
Frais payés d'avance	9 601	6 324
Instruments financiers dérivés	218	75
Total des actifs courants	607 003	578 809
Investissements, avances aux marchands membres et autres actifs	22 072	23 565
Immobilisations corporelles	154 536	147 654
Immobilisations incorporelles	169 000	171 814
Goodwill	342 816	339 910
Instruments financiers dérivés	5 279	223
Actifs d'impôt différé	37 015	38 842
TOTAL DES ACTIFS	1 337 721	1 300 817
PASSIFS		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	326 736	328 122
Solde de prix d'achat, montant net	2 666	43
Provision pour les frais de restructuration	363	1 060
Impôt sur le résultat à payer	10 133	6 872
Portion courante de la dette à long terme et des dépôts de garantie des marchands membres	27 494	27 108
Instruments financiers dérivés	1 195	5
Total des passifs courants	368 587	363 210
Obligations au titre des prestations définies à long terme	15 819	20 360
Dette à long terme	332 545	310 371
Débetures convertibles	80 389	78 327
Dépôts de garantie des marchands membres	5 781	5 492
Solde de prix d'achat	400	—
Autres provisions	3 258	3 092
Passifs d'impôt différé	23 489	24 000
TOTAL DES PASSIFS	830 268	804 852
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	507 453	495 965
TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES	1 337 721	1 300 817