

**Uni-Sélect annonce une croissance de plus de 10 % de ses ventes, BAIIA <sup>(1)</sup> et résultat par action (comparativement au trimestre correspondant de 2017), stimulés par la contribution de Parts Alliance :**

- Ventes en hausse de 35,6 % à 461,6 millions de dollars, dont la contribution de Parts Alliance représentait 111,0 millions de dollars ou 32,6 %;
- Croissance organique <sup>(1)</sup> positive de 0,7 % dans le secteur FinishMaster États-Unis, 8,6 % dans le secteur Parts Alliance Royaume-Uni sur une base autonome et une croissance organique négative de 3% pour le secteur Produits automobiles Canada;
- BAIIA <sup>(1)</sup> de 35,4 millions de dollars, en hausse de 20,0 %; BAIIA ajusté <sup>(1)</sup> de 35,6 millions de dollars, en hausse de 9,5 %;
- Résultat par action en hausse de 27,3 % à 0,42 \$, résultat ajusté par action <sup>(1)</sup> en hausse de 12,8 % à 0,44 \$; et
- Flux de trésorerie disponibles <sup>(1)</sup> de 27,7 millions de dollars, en hausse de 72,3 %.

*Dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et pourcentages.*

**Boucherville (Québec), le 10 août 2018** – Uni-Sélect inc. (TSX : UNS), a annoncé aujourd'hui les résultats financiers pour le deuxième trimestre clos le 30 juin 2018.

« Nous sommes très fiers des résultats obtenus par le secteur FinishMaster États-Unis (FinishMaster), la croissance organique ayant repris, conformément à nos attentes. Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni (TPA) a connu, une fois de plus, un solide trimestre en matière de croissance des ventes, ainsi que de fortes marges, qui sont venues alimenter le BAIIA ajusté et les flux de trésorerie disponibles », a déclaré Henry Buckley, président et chef de la direction de Uni-Sélect.

« Nous avons intensifié nos activités de vente et de marketing relatives à FinishMaster, ce qui nous a permis de remporter de nouveaux contrats et de renouer avec la croissance organique. TPA surpasse nos attentes, principalement en raison de l'ouverture de magasins et de leur rendement opérationnel. Toutefois, ce trimestre, le secteur Produits automobiles Canada a rencontré certaines difficultés, principalement attribuables à la faiblesse du marché. Étant donné nos résultats globaux et nos perspectives, nous réitérons nos prévisions consolidées annuelles, mais avons revu celles de nos secteurs pour qu'elles reflètent le rendement supérieur de TPA et une vision plus conservatrice concernant les activités au Canada.

Nous sommes confiants d'avoir passé le point critique avec FinishMaster et que l'acquisition de TPA constitue un atout important pour établir et élargir notre réseau. En outre, nous sommes convaincus que notre stratégie d'affaires pour le Canada prendra de l'élan grâce à la présence accrue de la marque BUMPER TO BUMPER® », conclut M. Buckley.

**Pour plus de renseignements sur l'utilisation, par la Société, des mesures non définies par les IFRS identifiées dans ce communiqué, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».**

	DEUXIÈMES TRIMESTRES		PÉRIODES DE SIX MOIS	
	2018	2017	2018	2017
Ventes	461 571	340 287	883 665	637 487
BAIIA <sup>(1)</sup>	35 443	29 544	62 445	52 717
Marge du BAIIA <sup>(1)</sup>	7,7 %	8,7%	7,1%	8,3%
BAIIA ajusté <sup>(1)</sup>	35 557	32 460	63 177	55 633
Marge du BAIIA ajusté <sup>(1)</sup>	7,7 %	9,5%	7,1%	8,7%
Résultat net	17 875	13 738	28 266	24 736
Résultat ajusté <sup>(1)</sup>	18 399	16 635	30 515	27 633
Résultat net par action	0,42	0,33	0,67	0,59
Résultat net par action ajusté <sup>(1)</sup>	0,44	0,39	0,72	0,65

<sup>(1)</sup> Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir la section « Mesures financières autres que les IFRS ».

## **RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE**

Les ventes consolidées pour le deuxième trimestre se sont établies à 461,6 millions de dollars, représentant une croissance de 35,6 % comparativement au trimestre correspondant de 2017. Cette croissance a été stimulée par la contribution des récentes acquisitions d'entreprises, lesquelles ont ajouté 115,4 millions de dollars de ventes, soit un apport de 33,9 %, le secteur Parts Alliance Royaume-Uni représentant 111,0 millions de dollars, soit 32,6 % de cet apport. Le secteur FinishMaster États-Unis a rapporté une croissance organique positive de 0,7 % attribuable aux initiatives de ventes qui se sont traduites par une croissance du volume d'affaires. Le secteur Produits automobiles Canada a enregistré une décroissance organique faisant face à un ralentissement dans son marché, en plus d'être comparé à un deuxième trimestre record en 2017.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 35,4 millions de dollars et 7,7 % respectivement, comparés à 29,5 millions de dollars et 8,7 % en 2017. Une fois ajusté des frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, le BAIIA a atteint 35,6 millions de dollars (7,7 % des ventes) pour le trimestre, comparativement à 32,5 millions de dollars (9,5 % des ventes) en 2017, soit une hausse de 9,5 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 180 points de base, affectée par un changement dans la composition de clients dans le secteur FinishMaster États-Unis, des efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau croissant de magasins corporatifs dans le secteur Produits automobiles Canada ainsi que des pertes de change sur devises étrangères. Ces impacts ont partiellement été compensés par des économies découlant de l'initiative 20/20 ainsi que par une marge brute améliorée dans le secteur Produits automobiles Canada.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés à 17,9 millions de dollars et 18,4 millions de dollars, comparativement à 13,7 millions de dollars et 16,6 millions de dollars en 2017. Le résultat ajusté a augmenté de 10,6 % comparativement au trimestre correspondant de 2017 provenant de la contribution du secteur Parts Alliance Royaume-Uni ainsi que de la diminution du taux d'imposition relativement aux activités américaines. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par des charges financières et d'amortissement additionnelles relatives aux récentes acquisitions d'entreprises ainsi qu'aux investissements en immobilisations.

### **Résultats sectoriels**

Le secteur FinishMaster États-Unis a relancé la croissance des ventes en rapportant des ventes de 211,0 millions de dollars, une hausse de 0,7 % par rapport au trimestre correspondant de 2017, découlant entièrement de la croissance organique. Cette performance est attribuable aux efforts de développement des affaires de l'équipe de ventes. Le BAIIA du secteur se situe à 21,5 millions de dollars comparativement à 24,0 millions de dollars en 2017. La diminution de la marge du BAIIA de 130 points de base a été affectée par une évolution de la composition des clients, comportant une pondération plus élevée de clients nationaux et régionaux et pour lesquels les rabais sont plus importants. Ce secteur est aussi plus agressif sur le marché, démontrant à la concurrence sa position de leader. Ces facteurs ont été partiellement compensés par des économies découlant de l'initiative 20/20, dont l'intégration de 1 magasin et l'alignement des avantages du personnel selon l'évolution de son modèle d'affaires.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 139,6 millions de dollars comparativement à 130,8 millions de dollars en 2017, représentant une hausse de 6,7 %. Cette performance est attribuable à l'impact du dollar canadien lors de sa conversion en dollar américain, aux récentes acquisitions d'entreprises et à l'impact du nombre de jours de facturation. Ce secteur a enregistré une décroissance organique de 3,0 % découlant majoritairement d'un ralentissement dans son marché. La diminution de 140 points de base de la marge du BAIIA, comparativement au trimestre correspondant de 2017, est principalement relative aux efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau de magasins corporatifs incluant l'initiative 20/20, la stratégie de marque, les processus ainsi que l'implantation d'un nouveau système de point de vente (POS). Ces facteurs ont été partiellement compensés par une augmentation des rabais-volume et l'apport complémentaire des magasins acquis, améliorant la marge brute du trimestre comparativement au trimestre correspondant de 2017.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 111,0 millions de dollars et un BAIIA de 8,6 millions de dollars (7,8 % des ventes). La haute saison de ce secteur, qui couvre généralement les premiers et deuxièmes trimestres, a permis une meilleure absorption de la base de coûts. De plus, appuyé par les mesures de contrôle des coûts entreprises à la fin de 2017, ce secteur a enregistré une marge du BAIIA de 7,8 % pour le trimestre courant comparativement à 4,0 % au cours du quatrième trimestre de 2017. Dans le cadre de sa stratégie de croissance, ce secteur a ouvert 3 nouveaux magasins au cours du trimestre.

### **RÉSULTATS DE LA PÉRIODE DE SIX MOIS**

Les ventes consolidées pour la période de six mois se sont établies à 883,7 millions de dollars, représentant une croissance de 38,6 % comparativement à la période correspondante de 2017. Cette croissance a été stimulée par la contribution des récentes acquisitions d'entreprises, ajoutant 237,0 millions de dollars de ventes, soit un apport de 37,2 %, le secteur Parts Alliance Royaume-Uni représentant 221,1 millions de dollars, ou 34,7 % de cet apport. Le secteur Produits automobiles Canada a réalisé une croissance organique de 1,1 %, compensant la performance du secteur FinishMaster États-Unis, qui a enregistré une décroissance organique de 1,0 %.

La Société a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 62,4 millions de dollars et 7,1 % respectivement, comparés à 52,7 millions de dollars et 8,3 % en 2017. Une fois ajusté des frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, le BAIIA a atteint 63,2 millions de dollars (7,1 % des ventes) pour la période, comparativement à 55,6 millions de dollars (8,7 % des ventes) en 2017, soit une hausse de 13,6 %. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 160 points de base, affectée par une composition différente des clients et une diminution des achats spéciaux dans le secteur FinishMaster États-Unis, des efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau croissant de magasins corporatifs dans le secteur Produits automobiles Canada ainsi que des pertes de change sur devises étrangères. Ces impacts ont été partiellement compensés par une meilleure absorption des coûts fixes dans le secteur Parts Alliance Royaume-Uni bénéficiant de sa saison de pointe.

Le résultat net et le résultat ajusté se sont élevés à 28,3 millions de dollars et 30,5 millions de dollars, comparativement à 24,7 millions de dollars et 27,6 millions de dollars en 2017. Le résultat ajusté a augmenté de 10,4 % comparativement à la période correspondante de 2017, résultant principalement de la contribution du secteur Parts Alliance Royaume-Uni ainsi que de la diminution du taux d'imposition des activités américaines. Ces facteurs ont été partiellement contrebalancés par des charges financières et d'amortissement additionnelles relatives aux récentes acquisitions d'entreprises ainsi qu'aux investissements en immobilisations.

### **Résultats sectoriels**

Le secteur FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 412,3 millions de dollars, une hausse de 0,8 % par rapport à la période correspondante de 2017, supportées par les récentes acquisitions d'entreprises, représentant une croissance de 7,3 millions de dollars ou 1,8 %. Le relancement des ventes au cours du deuxième trimestre a partiellement compensé les difficultés affrontées jusqu'à récemment, diminuant la décroissance organique à 1,0 %. Il est prévu que ces gains, combinés aux initiatives de croissance, compensent progressivement l'impact du premier trimestre et génèrent de la croissance organique d'ici la fin de l'exercice. Le BAIIA du secteur se situe à 41,3 millions de dollars comparativement à 47,3 millions de dollars en 2017. La diminution de la marge du BAIIA de 160 points de base résulte de l'évolution de la composition des clients et de la diminution des achats spéciaux pour la période de six mois. Ces facteurs ont été partiellement compensés par des économies découlant de l'initiative 20/20, incluant l'intégration de 4 magasins et l'alignement des avantages du personnel selon l'évolution de son modèle d'affaires.

Les ventes du secteur Produits automobiles Canada se sont établies à 250,2 millions de dollars comparativement à 228,3 millions de dollars en 2017, représentant une hausse de 9,6 %. Cette performance est le résultat de l'impact du dollar canadien lors de sa conversion en dollar américain et de la contribution des récentes acquisitions d'entreprises. La croissance organique de 1,1 % pour la période est principalement le résultat des ventes aux clients indépendants, tant nouveaux qu'actuels, qui adhèrent à nos bannières, programmes et logos canadiens. La diminution de 90 points de base de la marge du BAIIA est principalement relative aux efforts d'intégration entrepris pour optimiser le réseau de magasins corporatifs ainsi qu'à une économie particulière réalisée en 2017 à la suite de l'internalisation des serveurs. Ces facteurs ont été partiellement compensés par une augmentation des rabais-volume, améliorant la marge brute de la période comparativement à la période correspondante de 2017.

Le secteur Parts Alliance Royaume-Uni a enregistré des ventes de 221,1 millions de dollars et un BAIIA de 18,2 millions de dollars (8,2 % des ventes). La marge du BAIIA s'est établie à 8,2 % pour la période de six mois, comparativement à 4,0 % pour la période de cinq mois de 2017 qui incluait août et décembre, les deux mois les plus faibles de l'exercice. Cette performance est attribuable à une meilleure absorption de la base de coûts découlant de la saison de pointe, qui couvre habituellement le premier semestre, ainsi qu'aux mesures de contrôle des coûts entreprises durant le dernier trimestre de 2017. Dans le cadre de sa stratégie de croissance, ce secteur a ouvert 7 nouveaux magasins depuis le début de l'exercice, élargissant la présence au Royaume-Uni et offrant un meilleur service, notamment pour les clients nationaux. De plus, le secteur Parts Alliance Royaume-Uni, à l'aide des mesures entreprises en regard de l'initiative 20/20, est en processus d'intégration des activités des magasins acquis afin d'en maximiser leur contribution.

## DIVIDENDES

Le 10 août 2018, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un troisième dividende trimestriel de 0,0925 \$CAN par action, qui sera payé le 16 octobre 2018 aux actionnaires inscrits le 30 septembre 2018. Ce dividende est admissible aux fins fiscales.

## PERSPECTIVES

Les informations comprises au sein de cette section comportent diverses orientations prévues par Uni-Sélect pour 2018 :

Uni-Sélect	
Marge du BAIIA ajusté consolidée	7,2 % - 8,2 %
Croissance organique des ventes consolidée	2,25 % - 4,0 %
Taux d'imposition effectif consolidé	22,0 % - 24,0 %
Secteur	Croissance organique des ventes
FinishMaster États-Unis	2,0 % - 4,0 %
Produits automobiles Canada	0,0 % - 2,0 %
Parts Alliance Royaume-Uni	5,0 % - 7,0 %

L'information susmentionnée vise l'exercice financier 2018 et pourrait différer d'un trimestre à l'autre compte tenu du caractère saisonnier.

## Autre

Également, Uni-Sélect s'attend à effectuer des investissements entre 26,0 millions de dollars et 29,0 millions de dollars pour la flotte de véhicules, l'équipement informatique, les logiciels et autres.

## **CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE**

Uni-Sélect tiendra le 10 août 2018, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du deuxième trimestre de 2018 de la Société. Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1 866 865-3087 (ou le 1 647 427-7450 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 00 (heure de l'Est) le 10 août 2018, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 10 septembre 2018. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 855 859-2056, suivi de 6373029.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) » de notre site Web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devront prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

## **À PROPOS DE UNI-SÉLECT**

Uni-Sélect est un chef de file nord-américain de la distribution de peintures automobile et industrielle et d'accessoires connexes, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville, Québec, Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

Au Canada, Uni-Sélect supporte plus de 16 000 ateliers de réparation/installation à travers un réseau national de plus de 1 100 grossistes indépendants et plus de 60 magasins corporatifs, dont plusieurs opèrent sous les programmes de bannières de Uni-Sélect incluant BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®. Uni-Sélect supporte également plus de 3 900 ateliers et magasins à travers ses bannières d'ateliers de réparation/installation, ainsi que ses bannières de carrosserie automobile.

Aux États-Unis, FinishMaster, Inc., une filiale à part entière de Uni-Sélect, opère un réseau national de 200 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement incluant plus de 6 800 ateliers de carrosserie à titre de fournisseur privilégié.

Au Royaume-Uni et en Irlande, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de son groupe de filiales Parts Alliance, est un leader de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire. Le groupe supporte plus de 23 000 clients par le biais d'un réseau de près de 200 emplacements, dont plus de 170 magasins corporatifs.

## **MISE EN GARDE CONCERNANT LES DÉCLARATIONS PROSPECTIVES**

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives comprennent, sans limitation, des déclarations concernant l'orientation financière pour 2018 (ce qui comprend, sans limitation, la marge du BAIIA ajusté et les ventes organiques par unité opérationnelle), ainsi que d'autres déclarations qui ne sont pas des faits historiques. Habituellement, les termes comme *hypothèse*, *but*, *orientation*, *objectif*, *perspective*, *projet*, *stratégie*, *cible* et d'autres expressions semblables, ainsi que les temps et les modes comme le futur et le conditionnel de certains verbes tels que *viser*, *s'attendre à*, *croire*, *prévoir*, *avoir l'intention de*, *planifier*, *chercher à* et *aspirer à*, permettent de repérer les déclarations prospectives. Toutes ces déclarations prospectives sont faites conformément aux « dispositions refuges » prévues dans les lois canadiennes applicables en matière de valeurs mobilières.

Les déclarations prospectives, du fait même de leur nature, font l'objet de risques et d'incertitudes intrinsèques et reposent sur plusieurs hypothèses, tant générales que précises, donnant lieu à la possibilité que les résultats ou les événements réels diffèrent de façon significative des attentes exprimées ou sous-entendues dans ces déclarations prospectives et que nos perspectives commerciales, objectifs, plans et priorités stratégiques ne soient pas atteints. Par conséquent, nous ne pouvons garantir la réalisation des déclarations prospectives et nous mettons en garde le lecteur contre le risque que représente le fait de s'appuyer sur ces déclarations prospectives. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent communiqué de presse. À moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune

obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'événements futurs ou d'autres changements. Les déclarations prospectives qui figurent dans le présent communiqué sont présentées dans le but d'aider les investisseurs et les autres parties à comprendre certains éléments clés de nos résultats financiers prévus pour 2018, ainsi que nos objectifs, priorités stratégiques et perspectives commerciales pour 2018, et à mieux comprendre le contexte dans lequel nous prévoyons exercer nos activités. Le lecteur est donc mis en garde contre le fait que cette information pourrait ne pas convenir à d'autres fins.

### **HYPOTHÈSES IMPORTANTES**

Un certain nombre d'hypothèses économiques, du marché, d'exploitation et financières ont été formulées par Uni-Sélect dans la préparation de ses déclarations prospectives continues incluses dans le présent communiqué de presse, y compris, sans limitation :

#### **Hypothèses économiques :**

- La conjoncture économique au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni demeurera stable;
- Les négociations actuelles du Royaume-Uni afin de s'exclure de l'Union européenne n'entraîneront pas d'incertitude économique;
- Les taux d'intérêt devraient augmenter légèrement en 2018;
- Le dollar canadien et la livre sterling devraient demeurer près ou aux niveaux actuels. Des variations futures pourraient découler du degré de la force du dollar américain, des taux d'intérêt et de changements dans les prix des produits.

#### **Hypothèses du marché :**

Les déclarations prospectives de 2018 reflètent aussi différentes hypothèses, en particulier:

- Les ventes de nouveaux véhicules pour les trois secteurs d'activités en 2018 devraient être similaires à celles de 2017;
- Pour les trois secteurs d'activités, les frais de carburant à la pompe ne devraient pas augmenter de façon significative au-delà des niveaux actuels. La distance parcourue et le taux d'accidents devraient être les mêmes que ceux expérimentés en 2017; et
- Aucune conséquence importante sur les activités ou la concurrence provenant de modifications de la réglementation ou du marché des assurances affectant le marché secondaire de l'automobile.

#### **Hypothèses d'exploitation et financières :**

Les déclarations prospectives de 2018 sont aussi basées sur différentes hypothèses internes d'activités d'exploitation et financières, incluant, mais sans s'y limiter :

- Maintien de la part de marché dans les trois secteurs d'activités;
- Uni-Sélect sera en mesure de réaliser, dans le cadre de l'initiative 20/20, des gains d'efficacité au niveau de la structure de coûts afin de soutenir la profitabilité et générer des flux de trésorerie positifs;
- La composition des revenus entre les trois secteurs d'activités de Uni-Sélect ne changera pas de façon importante par rapport aux niveaux prévus;
- Aucune introduction de technologies perturbatrices au cours de l'année;
- Aucune modification significative des conditions d'achats au-delà des niveaux actuels;

- Il est important de noter que les ventes organiques et la marge du BAIIA des secteurs d'activités sont affectées par la saisonnalité et ont un impact sur les résultats consolidés :
  - **FinishMaster États-Unis** : les premiers et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles, les troisièmes trimestres étant les plus forts;
  - **Produits automobiles Canada** : les premiers et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles que les deuxièmes et troisièmes trimestres; et
  - **Parts Alliance Royaume-Uni**: les troisièmes et quatrièmes trimestres sont généralement plus faibles que les premiers et deuxièmes trimestres;
- Aucune acquisition importante; et
- Les directives sont basées sur les méthodes comptables courantes incluant les mesures financières autres que les IFRS de Uni-Sélect.

Les hypothèses qui précèdent, bien qu'elles soient jugées raisonnables par Uni-Sélect à la date de ce communiqué de presse, peuvent s'avérer inexactes. Ainsi, nos résultats actuels peuvent différer considérablement des attentes établies dans ce communiqué.

### **RISQUES IMPORTANTS**

Les facteurs de risques importants qui pourraient faire en sorte que nos hypothèses et nos estimations soient inexactes et que les résultats ou événements actuels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans nos déclarations prospectives, y compris notre orientation financière pour 2018, sont mentionnés ci-dessous. L'élaboration de nos déclarations prospectives, y compris notre capacité à atteindre nos objectifs pour 2018, dépend essentiellement du rendement de notre entreprise qui est assujéti à plusieurs risques. Ainsi, les lecteurs sont informés que les risques divulgués pourraient avoir une incidence défavorable importante sur nos déclarations prospectives. Ces risques, incluent, sans limitation, la conjoncture économique, changements d'ordre législatif, réglementaire ou politique, l'inflation, la distance parcourue, la croissance du parc automobile, l'approvisionnement de produits et la gestion de stocks, la distribution directe aux clients par le manufacturier, la technologie, les risques environnementaux, les risques légaux et fiscaux, les risques liés au modèle d'affaires et à la stratégie de Uni-Sélect, l'intégration des entreprises acquises, la concurrence, les systèmes d'exploitation et systèmes financiers, les ressources humaines, le risque de liquidité, le risque de crédit, le risque de change, le risque de taux d'intérêt.

Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez consulter le rapport annuel de Uni-Sélect déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes.

### **INFORMATION ADDITIONNELLE**

Le rapport de gestion, les états financiers consolidés ainsi que les notes complémentaires du deuxième trimestre et de la période de six mois de 2018 sont disponibles dans la section « [Investisseurs](#) » du site Internet de la Société à l'adresse [uniselect.com](http://uniselect.com) et sur le site de SEDAR, [sedar.com](http://sedar.com). Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, dont la notice annuelle.

### **POUR INFORMATION**

---

Pierre Boucher, CPA, CMA  
Jennifer McCaughey, CFA  
MaisonBrison Communications  
Tél. : 514 731-0000  
[pierre@maisonbrison.com](mailto:pierre@maisonbrison.com)  
[jennifer@maisonbrison.com](mailto:jennifer@maisonbrison.com)  
[investisseurs@uniselect.com](mailto:investisseurs@uniselect.com)

## MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés. La Société est d'avis que les lecteurs de ce présent communiqué peuvent tenir compte de ces mesures de rendement aux fins d'analyse. Ce qui suit présente les définitions des termes utilisés par la Société qui ne sont pas définis selon les IFRS.

**Croissance organique** – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la Direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

**BAIIA** – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, l'amortissement et l'impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

**BAIIA ajusté, résultat ajusté et résultat ajusté par action** – La Direction utilise le BAIIA ajusté, le résultat ajusté ainsi que le résultat ajusté par action pour évaluer le BAIIA, le résultat net et le résultat par action provenant des activités d'exploitation, excluant certains ajustements, nets d'impôt sur le résultat (pour le résultat ajusté et le résultat ajusté par action), qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. La Direction considère que ces mesures facilitent l'analyse et permettent une meilleure compréhension de la performance des activités de la Société. L'objectif de ces mesures est de fournir de l'information additionnelle.

Ces ajustements correspondent, entre autres, aux frais de restructuration et autres ainsi qu'aux frais de transactions nets, à l'amortissement de la prime relative aux options sur devises et à l'amortissement des immobilisations incorporelles relativement à l'acquisition de Parts Alliance. La Direction considère l'acquisition de Parts Alliance comme transformationnelle. Le fait d'exclure ces éléments ne veut pas dire qu'ils sont non récurrents.

**Marge du BAIIA et marge du BAIIA ajusté** – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

**Flux de trésorerie disponibles** - Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent. Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.



## MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

	Deuxièmes trimestres		Périodes de six mois	
	2018	2017	2018	2017
<i>FinishMaster États-Unis</i>	210 954	209 486	412 333	409 188
<i>Produits automobiles Canada</i>	139 572	130 801	250 241	228 299
<i>Parts Alliance Royaume-Uni</i>	111 045	-	221 091	-
<b>Ventes</b>	<b>461 571</b>	<b>340 287</b>	<b>883 665</b>	<b>637 487</b>
		%		%
<b>Variation des ventes</b>	<b>121 284</b>	<b>35,6</b>	<b>246 178</b>	<b>38,6</b>
Impact de la conversion du dollar canadien	(5 493)	(1,6)	(10 346)	(1,6)
Nombre de jours de facturation	(2 826)	(0,8)	(473)	(0,1)
Acquisitions	(115 409)	(33,9)	(237 044)	(37,2)
<b>Croissance organique consolidée</b>	<b>(2 444)</b>	<b>(0,7)</b>	<b>(1 685)</b>	<b>(0,3)</b>

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA et du BAIIA ajusté.

	Deuxièmes trimestres			Périodes de six mois		
	2018	2017	%	2018	2017	%
<b>Résultat net</b>	<b>17 875</b>	13 738		<b>28 266</b>	24 736	
Charge d'impôt sur le résultat	3 167	6 324		4 881	12 111	
Amortissement	9 472	6 613		19 406	11 415	
Charges financières, montant net	4 929	2 869		9 892	4 455	
<b>BAIIA</b>	<b>35 443</b>	29 544	20,0	<b>62 445</b>	52 717	18,5
<i>Marge du BAIIA</i>	<i>7,7 %</i>	8,7 %		<i>7,1 %</i>	8,3 %	
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance	114	2 916		732	2 916	
<b>BAIIA ajusté</b>	<b>35 557</b>	32 460	9,5	<b>63 177</b>	55 633	13,6
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	<i>7,7 %</i>	9,5 %		<i>7,1 %</i>	8,7 %	

Le tableau suivant présente une conciliation du résultat ajusté et du résultat ajusté par action.

	Deuxièmes trimestres			Périodes de six mois		
	2018	2017	%	2018	2017	%
Résultat net	17 875	13 738	30,1	28 266	24 736	14,3
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt, incluant un gain suite au rajustement fiscal de 2017	(371)	2 107		184	2 107	
Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt	-	790		-	790	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	895	-		2 065	-	
<b>Résultat ajusté</b>	<b>18 399</b>	16 635	10,6	<b>30 515</b>	27 633	10,4
Résultat par action	0,42	0,33	27,3	0,67	0,59	13,6
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance, nets d'impôt, incluant un gain suite au rajustement fiscal de 2017	(0,01)	0,05		-	0,05	
Amortissement de la prime relative aux options sur devises, net d'impôt	-	0,02		-	0,02	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance, net d'impôt	0,02	-		0,05	-	
<b>Résultat par action ajusté</b>	<b>0,44</b>	0,39	12,8	<b>0,72</b>	0,65	10,8

## MESURES FINANCIÈRES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Deuxièmes trimestres		Périodes de six mois	
	2018	2017	2018	2017
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation</b>	<b>38 865</b>	20 978	<b>8 581</b>	23 103
Variation des éléments de fonds de roulement	<b>(8 302)</b>	(2 223)	<b>32 833</b>	18 069
	<b>30 563</b>	18 755	<b>41 414</b>	41 172
Acquisitions d'immobilisations corporelles	<b>(2 698)</b>	(2 562)	<b>(6 627)</b>	(3 779)
Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période	<b>(116)</b>	(86)	<b>(317)</b>	(192)
<b>Flux de trésorerie disponibles</b>	<b>27 749</b>	16 107	<b>34 470</b>	37 201

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$US, à l'exception des données par action, non audités)	Trimestres clos le 30 juin		Périodes de six mois closes le 30 juin	
	2018	2017	2018	2017
<b>Ventes</b>	<b>461 571</b>	340 287	<b>883 665</b>	637 487
Achats, nets de la fluctuation des stocks	<b>310 009</b>	237 594	<b>589 334</b>	440 877
Marge brute	<b>151 562</b>	102 693	<b>294 331</b>	196 610
Avantages du personnel	<b>77 297</b>	47 648	<b>157 183</b>	96 213
Autres dépenses d'exploitation	<b>38 708</b>	22 585	<b>73 971</b>	44 764
Frais de transaction nets relatifs à l'acquisition de Parts Alliance	<b>114</b>	2 916	<b>732</b>	2 916
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	<b>35 443</b>	29 544	<b>62 445</b>	52 717
Charges financières, montant net	<b>4 929</b>	2 869	<b>9 892</b>	4 455
Amortissement	<b>9 472</b>	6 613	<b>19 406</b>	11 415
Résultat avant impôt sur le résultat	<b>21 042</b>	20 062	<b>33 147</b>	36 847
Charge d'impôt sur le résultat	<b>3 167</b>	6 324	<b>4 881</b>	12 111
<b>Résultat net</b>	<b>17 875</b>	13 738	<b>28 266</b>	24 736
<b>Résultat par action</b>				
De base	<b>0,42</b>	0,33	<b>0,67</b>	0,59
Dilué	<b>0,42</b>	0,32	<b>0,67</b>	0,58
<b>Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)</b>				
De base	<b>42 230</b>	42 251	<b>42 252</b>	42 249
Dilué	<b>42 282</b>	42 422	<b>42 319</b>	42 418

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le 30 juin		Périodes de six mois closes le 30 juin	
	2018	2017	2018	2017
<b>Résultat net</b>	<b>17 875</b>	13 738	<b>28 266</b>	24 736
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :				
Portion efficace des variations de la juste valeur des couvertures de flux de trésorerie (nette d'impôt de 99 \$ et 254 \$ pour le trimestre et la période de six mois (26 \$ pour le trimestre et la période de six mois de 2017))	(287)	(69)	740	(69)
Variation nette de la juste valeur des instruments financiers dérivés désignés comme éléments de couverture de flux de trésorerie transférée aux résultats (nette d'impôt de 3 \$ et 39 \$ pour le trimestre et la période de six mois (5 \$ pour le trimestre et la période de six mois de 2017))	8	13	112	13
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	(13 073)	1 067	2 471	2 929
Gains (pertes) de change latent(e)s sur la conversion de la dette désignée comme élément de couverture des investissements nets dans des filiales étrangères (aucun impôt pour le trimestre et la période de six mois (nets d'impôt de 226 \$ pour le trimestre et la période de six mois de 2017))	(88)	1 401	(11 543)	1 401
	(13 440)	2 412	(8 220)	4 274
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :				
Réévaluations des obligations au titre des prestations définies à long terme (nettes d'impôt de 294 \$ et 257 \$ pour le trimestre et la période de six mois (1 194 \$ et 1 178 \$ pour les périodes correspondantes de 2017))	864	(3 111)	746	(3 043)
Total des autres éléments du résultat global	(12 576)	(699)	(7 474)	1 231
<b>Résultat global</b>	<b>5 299</b>	13 039	<b>20 792</b>	25 967

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, non audités)	Attribuable aux actionnaires				Total des capitaux propres
	Capital-actions	Surplus d'apports	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	
<b>Solde au 31 décembre 2016</b>	96 924	4 260	401 420	(30 242)	472 362
Résultat net	-	-	24 736	-	24 736
Autres éléments du résultat global	-	-	(3 043)	4 274	1 231
Résultat global	-	-	21 693	4 274	25 967
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Émission d'actions ordinaires	661	-	-	-	661
Dividendes	-	-	(5 620)	-	(5 620)
Paiements fondés sur des actions	-	278	-	-	278
	661	278	(5 620)	-	(4 681)
<b>Solde au 30 juin 2017</b>	97 585	4 538	417 493	(25 968)	493 648
<b>Solde au 31 décembre 2017</b>	97 585	5 184	432 470	(17 262)	517 977
Résultat net	-	-	28 266	-	28 266
Autres éléments du résultat global	-	-	746	(8 220)	(7 474)
Résultat global	-	-	29 012	(8 220)	20 792
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Rachat et annulation d'actions ordinaires	(190)	-	(1 232)	-	(1 422)
Émission d'actions ordinaires	138	-	-	-	138
Transfert à l'exercice des options d'achat d'actions	32	(32)	-	-	-
Dividendes	-	-	(6 122)	-	(6 122)
Paiements fondés sur des actions	-	805	-	-	805
	(20)	773	(7 354)	-	(6 601)
<b>Solde au 30 juin 2018</b>	97 565	5 957	454 128	(25 482)	532 168

# UNI-SÉLECT INC.

## TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestres clos le 30 juin		Périodes de six mois closes le 30 juin	
	2018	2017	2018	2017
<b>ACTIVITÉS D'EXPLOITATION</b>				
Résultat net	17 875	13 738	28 266	24 736
Éléments hors caisse :				
Charges financières, montant net	4 929	2 869	9 892	4 455
Amortissement	9 472	6 613	19 406	11 415
Charge d'impôt sur le résultat	3 167	6 324	4 881	12 111
Amortissement et réserves relatifs aux incitatifs accordés aux clients	3 877	4 108	7 985	7 651
Autres éléments hors caisse	412	946	(527)	921
Variation des éléments du fonds de roulement	8 302	2 223	(32 833)	(18 069)
Intérêts payés	(4 879)	(1 597)	(9 250)	(2 826)
Prime payée relative aux options sur devises	-	(6 631)	-	(6 631)
Impôt sur le résultat versé	(4 290)	(7 615)	(19 239)	(10 660)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	38 865	20 978	8 581	23 103
<b>ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT</b>				
Acquisitions d'entreprises	-	(1 249)	-	(67 331)
Solde de prix d'achat, net	(3 102)	(725)	(5 798)	(4 130)
Trésorerie détenue en mains tierces	-	2 966	-	(5 511)
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(18 240)	(7 508)	(27 170)	(15 112)
Remboursements d'avances à des marchands membres	2 191	2 196	3 035	3 524
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(2 698)	(2 562)	(6 627)	(3 779)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	283	242	583	240
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(761)	(912)	(1 312)	(1 741)
Autres provisions payées	(108)	-	(108)	-
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(22 435)	(7 552)	(37 397)	(93 840)
<b>ACTIVITÉS DE FINANCEMENT</b>				
Augmentation de la dette à long terme	29 392	24 995	97 913	141 489
Remboursement de la dette à long terme	(37 009)	(28 311)	(69 624)	(68 492)
Augmentation (diminution) nette des dépôts de garantie des marchands membres	182	82	446	(114)
Rachat et annulation d'actions ordinaires	(1 422)	-	(1 422)	-
Émission d'actions ordinaires	138	281	138	661
Dividendes versés	(3 108)	(2 705)	(6 258)	(5 431)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(11 827)	(5 658)	21 193	68 113
Écarts de conversion	(583)	81	(19)	92
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie	4 020	7 849	(7 642)	(2 532)
Trésorerie au début de la période	19 010	11 944	30 672	22 325
Trésorerie à la fin de la période	23 030	19 793	23 030	19 793

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, non audités)

	30 juin	31 déc
	2018	2017
<b>ACTIFS</b>		
Actifs courants :		
Trésorerie	23 030	30 672
Trésorerie détenue en mains tierces	2 045	8 147
Débiteurs et autres recevables	269 034	236 811
Impôt sur le résultat à recevoir	32 570	29 279
Stocks	458 588	458 354
Frais payés d'avance	12 928	10 196
Total des actifs courants	798 195	773 459
Investissements et avances aux marchands membres	41 988	30 628
Immobilisations corporelles	74 366	78 644
Immobilisations incorporelles	215 134	231 365
Goodwill	370 882	372 119
Instruments financiers dérivés	1 551	-
Actifs d'impôt différé	10 420	10 174
<b>TOTAL DES ACTIFS</b>	<b>1 512 536</b>	<b>1 496 389</b>
<b>PASSIFS</b>		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	449 780	446 370
Solde de prix d'achat, net	4 192	15 469
Impôt sur le résultat à payer	6 473	16 831
Dividendes à payer	2 970	3 110
Versements sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres	28 813	37 098
Total des passifs courants	492 228	518 878
Obligations au titre des avantages du personnel à long terme	16 534	20 985
Dette à long terme	444 427	411 585
Dépôts de garantie des marchands membres	5 753	5 543
Solde de prix d'achat, net	2 046	2 944
Autres provisions	1 179	1 331
Instruments financiers dérivés	2 757	1 041
Passifs d'impôt différé	15 444	16 105
<b>TOTAL DES PASSIFS</b>	<b>980 368</b>	<b>978 412</b>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>		
Capital-actions	97 565	97 585
Surplus d'apports	5 957	5 184
Résultats non distribués	454 128	432 470
Cumul des autres éléments du résultat global	(25 482)	(17 262)
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>532 168</b>	<b>517 977</b>
<b>TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>1 512 536</b>	<b>1 496 389</b>