

**Uni-Sélect annonce une croissance des ventes et du BAIIA ainsi qu'une expansion de son réseau pour le premier trimestre**

- **Ventes de 297,2 millions de dollars, une hausse de 12,6 %;**
- **BAIIA <sup>(1)</sup> de 23,2 millions de dollars, une hausse de 6,8 %;**
- **Flux de trésorerie disponibles <sup>(1)</sup> de 22,2 millions de dollars, une hausse de 14,0 %;**
- **Dividende trimestriel déclaré de 0,0925 \$CAN par action, une hausse de 8,8 %; et**
- **Ajout net de 17 magasins au réseau.**

*Dans ce communiqué de presse, tous les montants sont en milliers de \$US, à l'exception des montants par action et pourcentages*

**Boucherville (Québec), le 3 mai 2017** – Uni-Sélect inc. (TSX : UNS), a annoncé aujourd'hui les résultats financiers pour le premier trimestre clos le 31 mars 2017.

« Nous sommes satisfaits de nos initiatives en cours, en particulier notre capacité à acquérir des compagnies dûment sélectionnées et à les intégrer avec succès à notre réseau, le tout faisant fructifier nos ventes et notre BAIIA. Notre unité d'affaires canadienne a fait preuve d'une solide croissance organique des ventes au cours du trimestre, tant au sein des magasins corporatifs, qu'avec nos grossistes indépendants, à l'exception de la perte d'un membre indépendant. Les ventes de FinishMaster États-Unis ont été impactées, comme prévu, par le changement de ligne de produits », a déclaré Henry Buckley, président et chef de la direction de Uni-Sélect. « Nos flux de trésorerie disponibles ont augmenté ce trimestre et nous demeurons engagés à optimiser nos opérations. Nous sommes déterminés vis-à-vis la réalisation d'une croissance équilibrée et rentable pour le long terme, en établissant des bases solides, en mettant en place des initiatives de croissance organique des ventes ainsi qu'en étendant nos deux réseaux de distribution. » a ajouté Henry Buckley.

**Pour plus de renseignements sur l'utilisation par la Société des mesures non définies par les IFRS identifiées dans ce communiqué, voir les sections « Mesures financières autres que les IFRS » et « Conciliation des mesures autres que les IFRS ».**

	PÉRIODE DE TROIS MOIS	
	2017	2016
Ventes	297 200	264 030
BAIIA <sup>(1)</sup>	23 173	21 703
Marge du BAIIA <sup>(1)</sup>	7,8 %	8,2 %
Résultat net	10 998	11 483
Résultat net par action <sup>(2)</sup>	0,26	0,27

<sup>(1)</sup> Mesures financières autres que les IFRS. Pour plus de renseignements, voir les sections « Mesures financières autres que les IFRS » et « Conciliation des mesures autres que les IFRS ».

<sup>(2)</sup> Fractionnement d'actions ordinaires à raison de 2 pour 1, en vigueur le 11 mai 2016, pour les actionnaires inscrits le 6 mai 2016. Afin de refléter l'incidence de ce fractionnement, les informations portant sur le nombre d'actions ordinaires ont été retraitées de façon rétrospective.

## RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE

Les ventes consolidées pour la période de trois mois se sont établies à 297,2 millions de dollars, une croissance de 12,6 % comparativement aux ventes du même trimestre en 2016, propulsées par les ventes provenant des récentes acquisitions d'entreprises, majoritairement situées aux États-Unis, lesquelles ont ajouté 44,5 millions de dollars de ventes, un apport de 16,8 %. Les ventes organiques ont été affectées, comme prévu, par le changement de ligne de produits dans le secteur FinishMaster États-Unis alors que le secteur Produits automobiles Canada a été affecté par la perte d'un membre indépendant. Excluant ces deux éléments, la croissance organique aurait été positive.

La Société a généré un BAIIA de 23,2 millions de dollars, en hausse de 6,8 % comparativement à 21,7 millions de dollars en 2016. La diminution de la marge du BAIIA de 0,4 % est attribuable à une rémunération à base d'actions plus élevée suite à l'augmentation de la valeur des actions, à une absorption moins importante des coûts fixes découlant des ventes organiques et à une composition différente des revenus. Ces facteurs ont été contrebalancés par des conditions d'achats optimisées, des acquisitions d'entreprises rentables et une diminution des dépenses en technologie de l'information.

Le résultat net de 11,0 millions de dollars a diminué de 4,2 %, comparativement au trimestre correspondant de 2016 et a été affecté par l'amortissement et les charges financières additionnels relatifs aux récentes acquisitions d'entreprises.

Les flux de trésorerie disponibles sont passés de 19,4 millions de dollars en 2016 à 22,2 millions de dollars et sont attribuables à l'amélioration du résultat d'exploitation provenant principalement des acquisitions d'entreprises rentables.

### Résultats sectoriels

FinishMaster États-Unis a réalisé des ventes de 199,7 millions de dollars, une hausse de 15,2 % par rapport au même trimestre de 2016, propulsées par les ventes des récentes acquisitions d'entreprises représentant une croissance de 23,7 %. Le changement de ligne de produits a impacté les ventes d'environ 7,7 %. Le BAIIA s'est établi à 23,3 millions de dollars, une hausse de 12,4 % par rapport à 2016. La diminution de la marge du BAIIA de 0,3 % est le résultat d'une absorption moins importante des coûts fixes en raison des ventes organiques et de l'évolution de la composition des revenus provenant de l'accroissement des membres à magasins multiples. Ces facteurs ont été contrebalancés par l'amélioration des conditions d'achats qui valorisent la marge brute. Au cours de la période de trois mois de 2017, FinishMaster États-Unis a poursuivi l'expansion de son réseau en élargissant son territoire et en renforçant sa position dans les marchés importants.

Les ventes du secteur des Produits automobiles Canada se sont établies à 97,5 millions de dollars, comparativement à 90,6 millions de dollars en 2016, une hausse de 7,6 %, résultat des récentes acquisitions d'entreprises et de l'impact de la conversion du dollar canadien. La croissance organique pour les magasins corporatifs a été positive, grâce à l'équipe de gestion dédiée et à la stratégie de magasins. Excluant l'impact de la perte d'un membre indépendant, la croissance organique du secteur Produits automobiles Canada serait d'environ 3,4 % et résulte du mix de la croissance des clients existants et de l'ajout de nouveaux membres indépendants au réseau. La diminution de la marge du BAIIA de 2,1 % par rapport à 2016 est principalement attribuable à une rémunération à base d'actions plus élevée (la dépense de 2016 avait bénéficié de la diminution du prix de l'action), à une composition différente de revenus annulant la contribution des récentes acquisitions d'entreprises et à des investissements en cours pour supporter les initiatives des magasins corporatifs. Ces facteurs ont été contrebalancés par une diminution de la dépense en technologie de l'information. Des synergies additionnelles et une plus grande efficacité sont attendues à la suite de la finalisation de l'intégration des magasins corporatifs et de l'implantation du nouveau système de point de ventes.

## **DIVIDENDES**

Le 3 mai 2017, le Conseil d'administration de Uni-Sélect a déclaré un dividende de 0,0925 \$CAN par action, payable le 18 juillet 2017 aux actionnaires inscrits le 30 juin 2017. Ce dividende est un dividende éligible à des fins fiscales.

## **CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE**

Uni-Sélect tiendra le 4 mai 2017, à 8 h 00 (heure de l'Est), une conférence téléphonique pour discuter des résultats du premier trimestre de 2017 de la Société. Pour rejoindre la conférence, veuillez composer le 1 866 696-5910, suivi de 9180682.

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 10 h 00 (heure de l'Est) le 4 mai 2017, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est), le 18 mai 2017. Pour accéder à l'enregistrement différé de la conférence, il suffit de composer le 1 800 408-3053, suivi de 9180682.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) » de notre site Web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devront prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

## **À PROPOS DE UNI-SÉLECT**

Uni-Sélect est un chef de file nord-américain de la distribution de peintures automobile et industrielle et d'accessoires connexes, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile canadien. Au Canada, Uni-Sélect supporte plus de 16 000 ateliers de réparation/installation à travers un réseau national de plus de 1 100 grossistes indépendants et magasins corporatifs, dont plusieurs opèrent sous les programmes de bannières de Uni-Sélect incluant BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®. Uni-Sélect supporte également plus de 3 900 ateliers et magasins à travers ses bannières d'ateliers de réparation/installation, ainsi que ses bannières de carrosserie automobile. Aux États-Unis, FinishMaster, Inc., une filiale à part entière de Uni-Sélect, opère un réseau national de magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER, laquelle dessert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement incluant plus de 6 000 ateliers de carrosserie à titre de fournisseur privilégié. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville, Québec, Canada et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole UNS.

## **DÉCLARATIONS PROSPECTIVES**

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué de presse présentent des déclarations prospectives qui comportent des risques et incertitudes, si bien que les résultats réels pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués ou sous-entendus dans ces déclarations. Pour plus d'information sur les risques et incertitudes, veuillez consulter le rapport annuel de Uni-Sélect déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes. Les déclarations prospectives contenues aux présentes sont faites en date du présent communiqué de presse. À moins d'y être tenu en vertu des lois sur les valeurs mobilières applicables, Uni-Sélect n'assume aucune obligation quant à la mise à jour ou à la révision des déclarations prospectives en raison de nouvelles informations, d'évènements futurs ou d'autres changements.

### **INFORMATION ADDITIONNELLE**

Le rapport de gestion, les états financiers consolidés résumés ainsi que les notes complémentaires du premier trimestre 2017 sont disponibles dans la section « Investisseurs » du site Internet de la Société à l'adresse [uniselect.com](http://uniselect.com) et sur le site de SEDAR, [sedar.com](http://sedar.com). Le lecteur trouvera également sur ces sites le rapport annuel de la Société et d'autres informations relatives à Uni-Sélect, dont la notice annuelle.

– 30 –

### POUR INFORMATION

---

Eric Bussières | Chef de la direction financière

Tél. : 450 641-6958 | [investisseurs@uniselect.com](mailto:investisseurs@uniselect.com)

## CONCILIATION DES MESURES AUTRES QUE LES IFRS

L'information comprise dans ce communiqué comporte certains renseignements qui ne sont pas des mesures financières du rendement conformes aux IFRS. Les mesures financières autres que les IFRS n'ont pas de signification normalisée en vertu des IFRS et, par conséquent, il est peu probable qu'elles soient comparables à des définitions similaires présentées par d'autres sociétés.

**Croissance organique** – Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes consolidées pro forma entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, des ventes et fermetures de magasins, des actifs nets vendus, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence dans le nombre de jours de facturation. Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base opérationnelle par rapport au reste du marché. La détermination du taux de croissance organique, qui est fondée sur des constats raisonnables aux yeux de la Direction, pourrait différer des taux de croissance organique réels.

**BAIIA** – Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières, amortissement et impôt sur le résultat. Il s'agit d'un indicateur financier mesurant la capacité d'une société de rembourser et d'assumer ses dettes. Les investisseurs ne doivent pas le considérer comme un critère remplaçant les ventes ou le résultat net, ni comme un indicateur des résultats d'exploitation ou de flux de trésorerie, ni comme un paramètre de mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

**Marge du BAIIA** – La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes.

**Flux de trésorerie disponibles** - Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés des éléments suivants : la variation des éléments du fonds de roulement, les acquisitions d'immobilisations corporelles et la différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de l'exercice. Uni-Sélect considère les flux de trésorerie disponibles comme un important indicateur de la solidité financière et du rendement des opérations, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance du fonds de roulement, payer les dividendes, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes opportunités de marché qui se présentent. Les flux de trésorerie disponibles excluent certaines variations dans les éléments du fonds de roulement (dont les débiteurs et autres recevables, les stocks et les créditeurs et charges à payer) et autres fonds générés et utilisés selon les tableaux des flux de trésorerie. Par conséquent, ils ne devraient pas être considérés comme une alternative aux tableaux consolidés des flux de trésorerie ou comme une mesure de liquidité, mais comme une information additionnelle.

**Endettement total net** – Cette mesure correspond à la dette à long terme incluant les versements exigibles à court terme, nette de la trésorerie.

Le tableau suivant présente une conciliation de la croissance organique.

	Premier trimestre	
	2017	2016
<i>FinishMaster États-Unis</i>	199 702	173 413
<i>Produits automobiles Canada</i>	97 498	90 617
<b>Ventes</b>	<b>297 200</b>	<b>264 030</b>
		%
<b>Variation des ventes</b>	<b>33 170</b>	<b>12,6</b>
Impact de la conversion du dollar canadien	(2 931)	(1,1)
Nombre de jours de facturation	(1 045)	(0,5)
Acquisitions et autres	(44 477)	(16,8)
<b>Croissance organique consolidée</b>	<b>(15 283)</b>	<b>(5,8)</b>

Le tableau suivant présente une conciliation du BAIIA.

	Premier trimestre		
	2017	2016	%
<b>Résultat net</b>	<b>10 998</b>	11 483	
Charge d'impôt sur le résultat	5 787	6 889	
Amortissement	4 802	2 834	
Charges financières, montant net	1 586	497	
<b>BAIIA</b>	<b>23 173</b>	21 703	6,8
<i>Marge du BAIIA</i>	<b>7,8 %</b>	8,2 %	

## CONCILIATION DES MESURES AUTRES QUE LES IFRS (SUITE)

Le tableau suivant présente une conciliation des flux de trésorerie disponibles.

	Premier trimestre	
	2017	2016
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation</b>	<b>3 183</b>	(7 641)
Variation des éléments de fonds de roulement	<b>20 292</b>	28 560
Acquisitions d'immobilisations corporelles	<b>23 475</b>	20 919
Différence entre la somme versée relativement aux avantages postérieurs à l'emploi et la dépense de la période	<b>(1 217)</b>	(1 599)
<b>Flux de trésorerie disponibles</b>	<b>22 152</b>	19 428

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES RÉSULTATS

(en milliers de \$US, à l'exception des données par action, non audités)	Trimestre clos le	
	2017	2016
		<b>31 mars</b>
	<b>2017</b>	2016
<b>Ventes</b>	<b>297 200</b>	264 030
Achats, nets de la fluctuation des stocks	<b>203 283</b>	183 966
Marge brute	<b>93 917</b>	80 064
Avantages du personnel	<b>48 565</b>	39 709
Autres dépenses d'exploitation	<b>22 179</b>	18 652
Résultat avant charges financières, amortissement et impôt sur le résultat	<b>23 173</b>	21 703
Charges financières, montant net	<b>1 586</b>	497
Amortissement	<b>4 802</b>	2 834
Résultat avant impôt sur le résultat	<b>16 785</b>	18 372
Charge d'impôt sur le résultat	<b>5 787</b>	6 889
<b>Résultat net</b>	<b>10 998</b>	11 483
<b>Résultat par action (de base et dilué)</b>	<b>0,26</b>	0,27
<b>Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (en milliers)</b>		
De base	<b>42 247</b>	43 017
Dilué	<b>42 414</b>	43 242

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestre clos le	
	2017	2016
		31 mars
<b>Résultat net</b>	<b>10 998</b>	11 483
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui seront reclassés ultérieurement au résultat net :		
Gains de change latents sur la conversion des états financiers à la monnaie de présentation	<b>1 862</b>	12 303
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au résultat net :		
Gains actuariels des régimes de retraite à prestations définies (nette d'impôt de 16 \$ (152 \$ en 2016))	<b>68</b>	396
Total des autres éléments du résultat global	<b>1 930</b>	12 699
<b>Résultat global</b>	<b>12 928</b>	24 182



# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES

(en milliers de \$US, non audités)	Attribuable aux actionnaires				Total des capitaux propres
	Capital-actions	Surplus d'apports	Résultats non distribués	Cumul des autres éléments du résultat global	
<b>Solde au 31 décembre 2015</b>	97 864	3 588	371 997	(36 471)	436 978
Résultat net	-	-	11 483	-	11 483
Autres éléments du résultat global	-	-	396	12 303	12 699
Résultat global	-	-	11 879	12 303	24 182
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Rachat et annulation d'actions	(1 177)	-	(11 611)	-	(12 788)
Émission d'actions	593	-	-	-	593
Dividendes	-	-	(2 517)	-	(2 517)
Paiements fondés sur des actions	-	276	-	-	276
	(584)	276	(14 128)	-	(14 436)
<b>Solde au 31 mars 2016</b>	97 280	3 864	369 748	(24 168)	446 724
<b>Solde au 31 décembre 2016</b>	96 924	4 260	401 420	(30 242)	472 362
Résultat net	-	-	10 998	-	10 998
Autres éléments du résultat global	-	-	68	1 862	1 930
Résultat global	-	-	11 066	1 862	12 928
Contributions et distributions aux actionnaires :					
Émission d'actions	380	-	-	-	380
Dividendes	-	-	(2 715)	-	(2 715)
Paiements fondés sur des actions	-	185	-	-	185
	380	185	(2 715)	-	(2 150)
<b>Solde au 31 mars 2017</b>	97 304	4 445	409 771	(28 380)	483 140

# UNI-SÉLECT INC.

## TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en milliers de \$US, non audités)	Trimestre clos le	
	2017	31 mars 2016
<b>ACTIVITÉS D'EXPLOITATION</b>		
Résultat net	10 998	11 483
Éléments hors caisse :		
Charges financières, montant net	1 586	497
Amortissement	4 802	2 834
Charge d'impôt sur le résultat	5 787	6 889
Amortissement des incitatifs accordés aux clients	4 601	3 150
Autres éléments hors caisse	(25)	(878)
Variation des éléments du fonds de roulement	(20 292)	(28 560)
Intérêts payés	(1 229)	(274)
Impôt sur le résultat versé	(3 045)	(2 782)
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	3 183	(7 641)
<b>ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT</b>		
Acquisitions d'entreprises	(66 082)	(50 943)
Solde de prix d'achat, net	(3 405)	(156)
Trésorerie détenue en mains tierces	(8 477)	(848)
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(7 604)	(4 565)
Remboursements d'avances à des marchands membres	270	473
Acquisitions nettes d'immobilisations corporelles	(1 219)	(1 598)
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(829)	(494)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(87 346)	(58 131)
<b>ACTIVITÉS DE FINANCEMENT</b>		
Augmentation de la dette à long terme	116 494	9 683
Remboursement de la dette à long terme	(40 181)	(11 629)
Diminution nette des dépôts de garantie des marchands membres	(196)	(383)
Rachat et annulation d'actions	-	(12 788)
Émission d'actions	380	593
Dividendes versés	(2 726)	(2 378)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	73 771	(16 902)
Écart de conversion	11	504
Diminution nette de la trésorerie	(10 381)	(82 170)
Trésorerie au début de la période	22 325	91 432
Trésorerie à la fin de la période	11 944	9 262

# UNI-SÉLECT INC.

## ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(en milliers de \$US, non audités)	31 mars	31 déc.
	2017	2016
<b>ACTIFS</b>		
Actifs courants :		
Trésorerie	11 944	22 325
Trésorerie détenue en mains tierces	22 969	14 486
Débiteurs et autres recevables	159 740	146 130
Impôt sur le résultat à recevoir	13 412	16 751
Stocks	341 997	330 808
Frais payés d'avance	5 367	4 893
Total des actifs courants	555 429	535 393
Investissements et avances aux marchands membres	32 494	28 651
Immobilisations corporelles	43 254	41 982
Immobilisations incorporelles	114 035	101 158
Goodwill	279 483	243 807
Instruments financiers dérivés	1 011	-
Actifs d'impôt différé	22 784	22 743
<b>TOTAL DES ACTIFS</b>	<b>1 048 490</b>	<b>973 734</b>
<b>PASSIFS</b>		
Passifs courants :		
Créditeurs et charges à payer	285 011	311 367
Solde de prix d'achat, net	39 117	25 303
Provision pour les frais de restructuration et autres	576	775
Dividendes à payer	2 704	2 673
Versements sur la dette à long terme et les dépôts de garantie des marchands membres	3 731	3 817
Total des passifs courants	331 139	343 935
Obligations au titre des avantages du personnel à long terme	17 941	16 802
Dette à long terme	207 247	130 572
Dépôts de garantie des marchands membres	5 188	5 319
Instruments financiers dérivés	-	359
Passifs d'impôt différé	3 835	4 385
<b>TOTAL DES PASSIFS</b>	<b>565 350</b>	<b>501 372</b>
<b>CAPITAUX PROPRES</b>		
Capital-actions	97 304	96 924
Surplus d'apports	4 445	4 260
Résultats non distribués	409 771	401 420
Cumul des autres éléments du résultat global	(28 380)	(30 242)
<b>TOTAL DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>483 140</b>	<b>472 362</b>
<b>TOTAL DES PASSIFS ET DES CAPITAUX PROPRES</b>	<b>1 048 490</b>	<b>973 734</b>