

Uni-Sélect inc. annonce ses résultats financiers et les faits saillants du quatrième trimestre et de l'exercice 2022**FAITS SAILLANTS DE L'EXERCICE (comparativement à 2021) :**

- **Ventes consolidées de 1 731,4 millions de dollars, en hausse de 118,6 millions de dollars ou 7,4 %; ventes en hausse de 11,7 % si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling et du dollar canadien par rapport au dollar américain; croissance organique⁽¹⁾ de 10,7 %, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique⁽¹⁾ positive; et**
- **Réduction de l'endettement total net⁽¹⁾ de 74,8 millions de dollars; diminution du ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté⁽¹⁾, qui s'est établi à 1,27x, grâce à de solides résultats d'exploitation et une bonne gestion du fonds de roulement, éléments ayant contrebalancé les capitaux déployés dans le cadre des acquisitions.**

Boucherville (Québec), le 17 février 2023 – Uni-Sélect inc. (TSX: UNS) (« Uni-Sélect » ou la « Société ») a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre clos le 31 décembre 2022.

« Pour l'exercice 2022, Uni-Sélect a affiché des résultats d'exploitation solides résultant principalement de la croissance organique⁽¹⁾. Les ventes ont augmenté de 11,7 % selon un taux de change constant, le BAIIA ajusté⁽¹⁾ s'est amélioré de 26,1 %, dépassant 185,0 millions de dollars, et les trois unités d'affaires ont affiché une marge du BAIIA ajustée⁽¹⁾ plus élevée qu'il y a un an. Un tournant décisif a été amorcé cette année, la Société s'étant graduellement positionnée pour la croissance, avec des acquisitions stratégiques au Canada et l'ouverture de nouveaux magasins au Royaume-Uni. L'attention que nous avons portée à l'excellence opérationnelle et au fonds de roulement nous a permis de générer des flux de trésorerie importants, de sorte que nous avons été en mesure de grandement réduire la dette et de démarrer 2023 en force afin de poursuivre l'exécution de notre stratégie. Malgré les problèmes persistants liés à la main-d'œuvre et à l'inflation, nos équipes continuent d'améliorer les activités opérationnelles de manière significative, incarnant de plus en plus nos valeurs fondamentales afin de fournir à nos clients et à nos membres une valeur ajoutée », a indiqué Brian McManus, président exécutif et chef de la direction de Uni-Sélect.

« Nos grandes priorités pour 2023 seront encore d'améliorer la rentabilité par la croissance organique⁽¹⁾, de poursuivre l'amélioration opérationnelle et de tirer parti des synergies découlant des acquisitions récentes. Bien que nous nous attendons à des vents de face causés par les effets soutenus de la conversion des devises, nous demeurons persuadés que la lancée amorcée nous permettra d'accroître le BAIIA ajusté⁽¹⁾ et le résultat net ajusté par action⁽¹⁾ par rapport à 2022. Enfin, notre situation financière solide nous permet de rechercher activement des occasions d'acquisition afin de stimuler davantage notre croissance », a conclu M.-McManus.

FAITS SAILLANTS DU QUATRIÈME TRIMESTRE (comparativement au quatrième trimestre de 2021) :

- **Ventes consolidées de 424,8 millions de dollars, en hausse de 24,6 millions de dollars ou 6,2 %; ventes en hausse de 12,7 % si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling et du dollar canadien par rapport au dollar américain; croissance organique⁽¹⁾ de 10,6 %, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique⁽¹⁾ positive;**
- **BAIIA⁽¹⁾ en hausse pour atteindre 35,2 millions de dollars, ou 8,3 % des ventes, contre 31,3 millions de dollars, ou 7,8 % des ventes; BAIIA ajusté⁽¹⁾ de 39,3 millions de dollars, ou 9,2 % des ventes, comparativement à 37,4 millions de dollars, ou 9,4 % des ventes;**
- **Résultat net de 12,1 millions de dollars, ou 0,25 \$ dilué par action ordinaire, en hausse de 3,1 millions de dollars, ou 0,05 \$ dilué par action ordinaire; résultat net ajusté⁽¹⁾ de 15,7 millions de dollars, ou 0,32 \$ dilué par action ordinaire, comparativement à 15,7 millions de dollars ou 0,32 \$ dilué par action ordinaire.**

FAITS SAILLANTS DE L'EXERCICE (comparativement à 2021) :

- **Ventes consolidées de 1 731,4 millions de dollars, en hausse de 118,6 millions de dollars ou 7,4 %; ventes en hausse de 11,7 % si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling et du dollar canadien par rapport au dollar américain; croissance organique⁽¹⁾ de 10,7 %, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique⁽¹⁾ positive;**
- **BAIIA⁽¹⁾ en hausse de 73,7 % pour atteindre 159,6 millions de dollars, ou 9,2 % des ventes, contre 91,9 millions de dollars, ou 5,7 % des ventes; BAIIA ajusté⁽¹⁾ en hausse de 26,1 % pour atteindre 185,0 millions de dollars, ou 10,7 % des ventes, comparativement à 146,7 millions de dollars, ou 9,1 % des ventes;**
- **Résultat net de 65,0 millions de dollars, ou 1,32 \$ dilué par action ordinaire, en hausse de 64,1 millions de dollars, ou 1,30 \$ dilué par action ordinaire; résultat net ajusté⁽¹⁾ de 86,8 millions de dollars, ou 1,74 \$ dilué par action ordinaire, une hausse de 37,9 millions de dollars, ou 0,70 \$ dilué par action ordinaire;**
- **Réduction de l'endettement total net⁽¹⁾ de 74,8 millions de dollars; diminution du ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté⁽¹⁾, qui s'est établi à 1,27x, grâce à des résultats d'exploitation solides et à une bonne gestion du fonds de roulement, ces éléments ayant contrebalancé les capitaux déployés pour financer les acquisitions.**

⁽¹⁾ Mesure financière non conforme aux PCGR ou autre mesure financière. Les mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières n'ont pas de définition formalisée en vertu des PCGR et, par conséquent, pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. *Pour plus de renseignements et un rapprochement, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières ».*

RÉSULTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Le tableau ci-après présente les principales données financières consolidées :

(en milliers de \$ US, à l'exception des montants par action et des pourcentages et sauf indication contraire)	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Exercices clos les 31 décembre		
	2022	2021		2022	2021	
	\$	\$	%	\$	\$	%
RÉSULTATS D'EXPLOITATION						
Ventes	424 812	400 175	6,2	1 731 420	1 612 800	7,4
BAIIA ⁽¹⁾	35 169	31 312	12,3	159 601	91 882	73,7
Marge du BAIIA ⁽¹⁾	8,3 %	7,8 %		9,2 %	5,7 %	
BAIIA ajusté ⁽¹⁾	39 264	37 430	4,9	185 024	146 695	26,1
Marge du BAIIA ajusté ⁽¹⁾	9,2 %	9,4 %		10,7 %	9,1 %	
BAI ⁽¹⁾	17 618	10 311	70,9	87 414	1 803	4 748,3
Marge du BAI ⁽¹⁾	4,1 %	2,6 %		5,0 %	0,1 %	
BAI ajusté ⁽¹⁾	22 356	19 206	16,4	116 329	62 748	85,4
Marge du BAI ajusté ⁽¹⁾	5,3 %	4,8 %		6,7 %	3,9 %	
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks	—	1 019		10 927	21 619	
Rémunération à base d'actions	4 095	5 174		13 269	11 380	
Frais de restructuration et autres charges	—	(75)		1 227	21 814	
Résultat net	12 066	9 008	33,9	65 005	895	7 163,1
Résultat net ajusté ⁽¹⁾	15 654	15 675	(0,1)	86 778	48 885	77,5
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	44 885	28 462	57,7	178 068	114 069	56,1
Flux de trésorerie disponibles ⁽¹⁾	40 354	19 624	105,6	152 494	91 452	66,7
DONNÉES PAR ACTION ORDINAIRE						
Résultat net de base par action ordinaire	0,28	0,21	33,3	1,49	0,02	7 350,0
Résultat net dilué par action ordinaire	0,25	0,20	25,0	1,32	0,02	6 500,0
Résultat net ajusté de base par action ordinaire ⁽¹⁾	0,36	0,36	—	1,99	1,14	74,6
Résultat net ajusté dilué par action ordinaire ⁽¹⁾	0,32	0,32	—	1,74	1,04	67,3
Nombre d'actions ordinaires en circulation ⁽²⁾	43 865 983	43 582 380		43 865 983	43 582 380	
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation						
De base	43 807 030	43 781 156		43 612 399	42 903 523	
Dilué	52 718 668	52 301 924		52 616 267	43 064 341	
Dilué ajusté	52 718 668	52 301 924		52 616 267	51 863 970	
					Aux	
					31 décembre	
				2022	2021	
				\$	\$	
SITUATION FINANCIÈRE						
Dette à long terme, incluant la portion courante				258 356	337 386	
Endettement total net ⁽¹⁾				234 437	309 230	
Facilités de crédit				159 808	235 384	

⁽¹⁾ Mesure financière non conforme aux PCGR ou autre mesure financière. Les mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières n'ont pas de définition normalisée en vertu des PCGR et, par conséquent, pourraient ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Pour plus de renseignements et un rapprochement, voir la section « Mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières ».

⁽²⁾ Le nombre d'actions en circulation correspond aux actions ordinaires émises moins les actions propres détenues par la Fiducie d'actions.

RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE

Comparativement au quatrième trimestre de 2021

Les ventes consolidées ont augmenté de 24,6 millions de dollars, ou 6,2 %, pour atteindre 424,8 millions de dollars. Si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling et du dollar canadien par rapport au dollar américain de 26,1 millions de dollars, ou 6,5 %, les ventes consolidées ont augmenté de 50,7 millions de dollars, ou 12,7 %, comparativement au trimestre correspondant de 2021, grâce à une croissance organique affichée par les trois secteurs, allant de 5,0 % à 20,6 % pour le trimestre, et grâce aux acquisitions, ces facteurs ayant permis de contrebalancer la variation défavorable du nombre de jours de facturation. La croissance organique consolidée de 10,6 % découle surtout de la hausse des prix.

La Société a généré un BAIIA de 35,2 millions de dollars pour le trimestre. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont été de 39,3 millions de dollars et 9,2 % des ventes, contre 37,4 millions de dollars et 9,4 % des ventes en 2021. La marge du BAIIA ajusté a subi les répercussions des pressions inflationnistes sur les coûts, y compris le carburant et les salaires, et du calendrier des rabais obtenus, contrebalancées toutefois par la hausse des prix, l'assortiment des produits et les économies d'échelle liées à la masse salariale et aux coûts d'exploitation.

Le résultat net du trimestre a augmenté de 3,1 millions de dollars pour atteindre 12,1 millions de dollars. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions, des frais de restructuration et autres charges, de l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts et de la radiation de frais de financement différés, le montant du résultat net ajusté, de 15,7 millions de dollars, est semblable à celui de 2021, en raison essentiellement du taux d'imposition plus élevé qui a contrebalancé les gains d'efficacité opérationnelle et les économies de charges financières.

Résultats sectoriels du quatrième trimestre

Le secteur FinishMaster États-Unis a affiché des ventes de 173,4 millions de dollars, une hausse de 3,4 % du fait de la croissance organique de 5,0 %, qui a contrebalancé la variation défavorable du nombre de jours de facturation. L'augmentation de la croissance organique s'explique principalement par la hausse des prix. Le BAIIA s'est élevé à 12,9 millions de dollars pour le trimestre, contre 15,4 millions de dollars en 2021. Si l'on exclut l'effet des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont diminué de respectivement 1,2 million de dollars et 1,0 % pour atteindre 14,4 millions de dollars et 8,3 % des ventes, contre 15,6 millions de dollars et 9,3 % des ventes en 2021. Cette diminution est attribuable à l'augmentation des coûts du carburant et des prix de l'énergie, à des charges liées aux créances irrécouvrables comparativement à un recouvrement en 2021, à la hausse des primes de performance et au calendrier des rabais obtenus. Ces éléments ont été contrebalancés par la hausse des prix et une augmentation des ventes, ce qui a entraîné des économies d'échelle.

Le secteur Produits automobiles Canada a affiché des ventes de 150,4 millions de dollars. Si l'on exclut l'incidence de la fluctuation défavorable du dollar canadien par rapport au dollar américain de 10,7 millions de dollars, ou 7,9 %, au quatrième trimestre de 2022, les ventes ont augmenté de 25,1 millions de dollars, ou 18,5 %, par rapport au trimestre correspondant de 2021, stimulées par une croissance organique de 10,5 % et par les acquisitions réalisées au cours des douze derniers mois, qui ont représenté une croissance de 9,1 %, contrebalançant la variation défavorable du nombre de jours de facturation. L'augmentation de la croissance organique s'explique principalement par la hausse des prix. Ce secteur a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de 17,2 millions de dollars et 11,5 % respectivement pour le trimestre, comparativement à 14,7 millions de dollars et 10,8 % en 2021. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont été de respectivement 18,1 millions de dollars et 12,0 % des ventes, contre 16,8 millions de dollars et 12,4 % des ventes en 2021. La marge du BAIIA ajusté a diminué de 0,4 % Cette diminution est attribuable à des pertes de change découlant de la dépréciation du dollar canadien, à l'augmentation des coûts de livraison et des frais de déplacement, ainsi qu'à la hausse des primes de performance, le tout en partie contrebalancé par la hausse des prix, la composition favorable des produits et une augmentation des ventes, ce qui a entraîné des économies d'échelle.

Le secteur GSF Car Parts Royaume-Uni a affiché des ventes de 101,0 millions de dollars. Si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling par rapport au dollar américain de 15,4 millions de dollars ou 16,0 % au cours du quatrième trimestre de 2022, les ventes ont augmenté de 19,9 millions de dollars ou 20,7 %, stimulées principalement par la croissance organique de 20,6 %. L'augmentation de la croissance organique s'explique principalement par la hausse des prix, la contribution des magasins nouvellement ouverts et les ventes en ligne. Ce secteur a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de respectivement 9,8 millions de dollars et 9,7 % pour le trimestre, comparativement à 6,5 millions de dollars et 6,8 % en 2021. Si l'on exclut l'effet des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté de respectivement 2,8 millions de dollars et 2,5 %, pour atteindre 10,2 millions de dollars et 10,1 % des ventes, contre 7,4 millions de dollars et 7,6 % des ventes en 2021. Cette performance s'explique principalement par l'augmentation des ventes, ayant entraîné des économies d'échelle, et le calendrier des rabais obtenus, éléments qui ont contrebalancé les pressions inflationnistes sur les coûts du carburant et des services publics, les coûts de réparation plus élevés en raison de retards dans le renouvellement de la flotte de véhicules et l'augmentation de la masse salariale.

RÉSULTATS DE L'EXERCICE

Comparativement à l'exercice de 2021

Les ventes consolidées ont augmenté de 118,6 millions de dollars, ou 7,4 %, pour atteindre 1 731,4 millions de dollars. Si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling et du dollar canadien par rapport au dollar américain de 70,0 millions de dollars, ou 4,3 %, les ventes consolidées ont augmenté de 0,2 million de dollars, ou 11,7 %, principalement grâce à la croissance organique, les trois secteurs ayant affiché une croissance organique positive allant de 7,8 % à 15,1 % pour l'exercice. La croissance organique consolidée de 10,7 % découle surtout de la hausse des prix.

La Société a généré un BAIIA de 159,6 millions de dollars pour l'exercice. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté respectivement de 38,3 millions de dollars et 1,6 % pour atteindre 185,0 millions de dollars et 10,7 % des ventes, contre 146,7 millions de dollars et 9,1 % des ventes en 2021. Ces augmentations sont attribuables à la hausse des prix, aux rabais obtenus, à l'amélioration de la performance d'exploitation et à des économies d'échelle liées à la masse salariale et aux coûts d'exploitation, le tout contrebalancé par les pressions inflationnistes sur les coûts, y compris sur le carburant et les salaires, ainsi que par le calendrier de certaines charges engagées dans le cadre de l'ouverture de nouveaux magasins au Royaume-Uni et des acquisitions au Canada.

Le résultat net de l'exercice a augmenté de 64,1 millions de dollars pour atteindre 65,0 millions de dollars. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions, des frais de restructuration et autres charges, de l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, de la radiation de frais de financement différés et de l'incidence fiscale nette des changements de taux d'imposition et de la reprise de provision pour éventualités, le résultat net ajusté de la période considérée a augmenté de 37,9 millions de dollars pour atteindre 86,8 millions de dollars, contre 48,9 millions de dollars en 2021. Cette augmentation découle principalement de la hausse des prix ainsi que de l'amélioration de la performance d'exploitation globale, y compris la diminution de l'amortissement et des charges financières nettes, déduction faite de la charge d'impôt sur le résultat.

Résultats sectoriels de l'exercice

Le secteur FinishMaster États-Unis a affiché des ventes de 721,7 millions de dollars, en hausse de 7,4 %, du fait surtout de la croissance organique de 7,8 %, ou 52,3 millions de dollars, qui a contrebalancé la variation défavorable du nombre de jours de facturation. La croissance organique découle principalement de la hausse des prix. Le BAIIA s'est élevé à 69,7 millions de dollars pour la période, contre 31,3 millions de dollars en 2021. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté de respectivement 18,5 millions de dollars et 2,0 % pour atteindre 73,9 millions de dollars et 10,2 % des ventes, contre 55,4 millions de dollars et 8,2 % des ventes en 2021. Ces augmentations sont attribuables aux rabais additionnels obtenus, à la hausse des prix et à une augmentation des ventes, ce qui a entraîné des économies d'échelle et contrebalancé l'augmentation des coûts du carburant et des prix de l'énergie ainsi que la hausse des primes de performance, alors que l'exercice 2021 a bénéficié du recouvrement de charges liées à des créances irrécouvrables.

Le secteur Produits automobiles Canada a affiché des ventes de 601,4 millions de dollars, en hausse de 11,2 %. Si l'on exclut l'incidence de la fluctuation défavorable du dollar canadien par rapport au dollar américain de 22,8 millions de dollars, ou 4,2 %, au cours de l'exercice 2022, les ventes ont augmenté de 83,3 millions de dollars, ou 15,4 %, par rapport à la période correspondante de 2021, stimulées en grande partie par une croissance organique de 11,0 % et par les acquisitions réalisées au cours des douze derniers mois, qui ont représenté une croissance de 4,7 %. L'augmentation de la croissance organique s'explique principalement par la hausse des prix. Ce secteur a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de respectivement 69,2 millions de dollars et 11,5 % pour la période, comparativement à 59,9 millions de dollars et 11,1 % en 2021. Si l'on exclut l'effet du changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté de respectivement 18,8 millions de dollars et 2,0 % pour atteindre 82,3 millions de dollars et 13,7 % des ventes, contre 63,5 millions de dollars et 11,7 % des ventes en 2021. Ces augmentations sont principalement attribuables à la hausse des prix, la composition favorable des produits et une augmentation des ventes, ce qui a entraîné des économies d'échelle, le tout en partie contrebalancé par des pertes de change découlant de la dépréciation du dollar canadien au cours de la période, des coûts de livraison et de déplacement plus élevés, ainsi que des coûts de transaction liés aux acquisitions récentes.

Le secteur GSF Car Parts Royaume-Uni a affiché des ventes de 408,3 millions de dollars, en hausse de 2,1 %. Si l'on exclut l'effet de la fluctuation défavorable de la livre sterling par rapport au dollar américain de 47,1 millions de dollars, ou 11,8 %, au cours de l'exercice de 2022, les ventes ont augmenté de 55,7 millions de dollars, ou 13,9 %, stimulées principalement par la croissance organique de 15,1 %, qui a contrebalancé la variation défavorable du nombre de jours de facturation. L'augmentation de la croissance organique s'explique principalement par la hausse des prix, la contribution des nouveaux magasins ouverts au cours de l'exercice et les ventes en ligne. Ce secteur a généré un BAIIA et une marge du BAIIA de respectivement 36,3 millions de dollars et 8,9 % pour la période, contre 32,8 millions de dollars et 8,2 % en 2021. Si l'on exclut l'effet des charges liées à la rémunération à base d'actions et des frais de restructuration et autres charges, le BAIIA ajusté et la marge du BAIIA ajusté ont augmenté de respectivement 1,9 million de dollars et 0,3 % pour atteindre 38,7 millions de dollars et 9,5 % des ventes, contre 36,8 millions de dollars et 9,2 % des ventes en 2021. Cette performance s'explique par l'augmentation des ventes, ayant entraîné des économies d'échelle, et les rabais obtenus, éléments qui ont été en partie contrebalancés par les pressions inflationnistes sur les coûts du carburant et des services publics, les coûts de réparation plus élevés en raison de retards dans le renouvellement de la flotte de véhicules et l'augmentation de la masse salariale. L'exercice 2021 avait par ailleurs bénéficié de subventions gouvernementales pour les coûts d'occupation de 0,8 million de dollars, subventions qui n'ont pas été obtenues en 2022.

CONFÉRENCE TÉLÉPHONIQUE

Uni-Sélect tiendra le 17 février 2023, à 8 h (heure de l'Est) une conférence téléphonique pour discuter des résultats du quatrième trimestre 2022 de la Société. Pour rejoindre la conférence, veuillez composer le 1 888 390-0549 (ou le 1 416 764-8682 pour les appels internationaux).

Un enregistrement de la conférence sera disponible à compter de 11 h 30 (heure de l'Est) le 17 février 2023, et ce, jusqu'à 23 h 59 (heure de l'Est) le 17 mars 2023. Pour accéder à l'enregistrement de la conférence, il suffit de composer le 1 888 390-0541, suivi de 678035#.

Vous pouvez également accéder à la webdiffusion de la conférence des résultats du trimestre à partir de la section « [Investisseurs](#) », de notre site web à uniselect.com. La webdiffusion sera archivée par la suite. Les participants devraient prévoir le temps nécessaire, avant le début de l'appel, pour accéder à la webdiffusion et aux diapositives.

À PROPOS DE UNI-SÉLECT

Avec plus de 5 200 employés au Canada, aux États-Unis et au Royaume-Uni, Uni-Sélect est un chef de file de la distribution de peinture automobile, de revêtements industriels et d'accessoires connexes en Amérique du Nord, ainsi qu'un chef de file de la distribution de produits automobiles destinés au marché secondaire de l'automobile au Canada et au Royaume-Uni. Le siège social de Uni-Sélect est situé à Boucherville (Québec) Canada et les actions de la Société sont négociées à la Bourse de Toronto sous le symbole UNS.

Au Canada, Uni-Sélect sert plus de 16 000 ateliers de réparation et de carrosserie automobile et plus de 4 000 ateliers à travers ses bannières d'atelier de réparation/installation et de carrosserie automobile. Son réseau national compte plus de 1 000 grossistes indépendants et plus de 95 magasins corporatifs, dont plusieurs exercent leurs activités sous les programmes de bannières de Uni-Sélect telles que BUMPER TO BUMPER®, AUTO PARTS PLUS® et FINISHMASTER®.

Aux États-Unis, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de sa filiale à part entière FinishMaster, inc., exploite un réseau national de plus de 145 magasins corporatifs de produits de revêtement automobile sous la bannière FINISHMASTER®, laquelle sert un réseau de plus de 30 000 clients annuellement.

Au Royaume-Uni, Uni-Sélect, par l'intermédiaire de GSF Car Parts, est un important distributeur de produits automobiles qui sert plus de 20 000 clients avec un réseau de plus de 175 magasins corporatifs.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES INFORMATIONS PROSPECTIVES

Certaines déclarations faites dans le présent communiqué constituent des informations prospectives au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières. Toutes ces informations prospectives sont présentées conformément aux dispositions en matière d'exonération prévues dans les lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables.

Les informations prospectives comprennent toutes les informations et déclarations concernant les intentions, les plans, les attentes, les croyances, les objectifs, le rendement futur et la stratégie de Uni-Sélect, ainsi que toute autre information ou déclaration se rapportant à des circonstances ou des événements futurs et qui ne se rapportent pas directement et exclusivement à des faits avérés. Les déclarations prospectives emploient souvent, mais pas toujours, des termes comme « croire », « estimer », « s'attendre à », « avoir l'intention », « envisager », « prévoir », « planifier », « prédire », « projeter », « viser à », « chercher à », « s'efforcer de », « potentiel », « continuer », « cibler », « peut », « pourrait », « devrait », ainsi que tout autre terme de nature semblable et toute autre forme conjuguée de ces termes. En outre, les déclarations relatives aux attentes de la direction en ce qui concerne les ventes, le BAIIA ajusté, le résultat net ajusté par action ou d'autres résultats financiers pour 2023 constituent des informations prospectives et des perspectives financières au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières.

Les informations prospectives sont fondées sur la perception qu'a Uni-Sélect des tendances historiques, des conditions actuelles et des développements futurs prévus, ainsi que sur d'autres hypothèses, tant générales que spécifiques, qu'Uni-Sélect juge raisonnables dans les circonstances. De telles informations sont, de par leur nature même, assujetties à des risques et incertitudes inhérents, dont plusieurs sont indépendants de la volonté de Uni-Sélect, ce qui donne lieu à la possibilité que les résultats réels diffèrent de façon importante des attentes exprimées ou suggérées par Uni-Sélect dans ces informations prospectives. Uni-Sélect ne peut garantir que toute déclaration prospective se matérialisera, et nous conseillons aux lecteurs de ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

MISE EN GARDE CONCERNANT LES INFORMATIONS PROSPECTIVES (SUITE)

Ces risques et incertitudes incluent, sans s'y limiter, les suivants : les risques associés à une diminution de la demande de nos produits; l'interruption de nos relations avec nos fournisseurs, une interruption des activités de nos fournisseurs ou le regroupement de fournisseurs; les augmentations des coûts d'expédition; l'interruption de nos relations avec nos clients; la concurrence au sein des secteurs dans lesquels nous exerçons nos activités; la pandémie de COVID-19 ou d'autres pandémies; la dépendance à l'égard des systèmes informatiques; des atteintes à la sécurité; un dysfonctionnement en matière de sécurité de l'information ou des enjeux d'intégration; la demande liée au commerce électronique et l'incapacité de fournir des solutions adéquates en matière de commerce électronique; la rétention des employés; les coûts et la disponibilité de la main-d'œuvre; les activités syndicales et les lois en matière de travail et d'emploi; l'incapacité à réaliser les avantages liés à des acquisitions et à d'autres opérations stratégiques; les réclamations en matière de responsabilité du fait du produit; les rappels de produits; le risque de crédit; la résiliation ou la réduction de nos programmes de financement des comptes fournisseurs; la perte du droit d'exercer nos activités dans des emplacements clés; l'incapacité de mettre en œuvre des initiatives commerciales; l'incapacité de maintenir des contrôles internes efficaces; les conditions macroéconomiques comme le chômage, l'inflation, les modifications apportées aux politiques fiscales et l'incertitude associée aux marchés du crédit; les activités exercées dans des territoires étrangers; le risque de change; l'incapacité d'assurer le service de notre dette ou de respecter nos clauses restrictives financières; les litiges; les modifications apportées à la législation ou aux politiques ou règlements gouvernementaux; le respect des lois et des règlements en matière d'environnement; le respect des lois en matière de protection des renseignements personnels; le changement climatique à l'échelle mondiale; les modifications aux normes comptables; les fluctuations du cours des actions; les initiatives concernant les questions environnementales, sociales et de gouvernance et la réputation de l'entreprise, les investisseurs activistes ainsi que d'autres risques énoncés ou intégrés par renvoi au rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2022 et dans d'autres documents que nous rendons publics, y compris ceux que nous déposons auprès des Autorités canadiennes en valeurs mobilières (sur SEDAR à l'adresse www.sedar.com).

Sauf indication contraire, les informations prospectives contenues dans le présent communiqué sont présentées en date des présentes et Uni-Sélect décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser les informations prospectives consécutivement à l'obtention de nouveaux renseignements ou à l'arrivée d'événements nouveaux, ou pour tout autre motif, sauf dans la mesure où les lois applicables l'exigent. Bien que nous estimions que les hypothèses sur lesquelles reposent ces informations prospectives étaient raisonnables à la date du présent communiqué, les lecteurs sont invités à ne pas se fier indûment à ces informations prospectives.

De plus, nous rappelons aux lecteurs que les informations prospectives sont présentées dans le seul but d'aider les investisseurs et autres personnes à comprendre les résultats financiers prévus de Uni-Sélect, ainsi que ses objectifs, ses priorités stratégiques et ses perspectives d'affaires, de même que le contexte dans lequel elle prévoit exercer ses activités. Les lecteurs sont avertis que ces informations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et ne doivent pas être considérées comme nécessairement indicatives des résultats financiers futurs.

De plus amples renseignements sur les risques qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de nos attentes actuelles se trouvent dans la section « Gestion des risques » du rapport de gestion d'Uni-Sélect pour l'exercice clos le 31 décembre 2022, qui est intégrée par renvoi à la présente mise en garde.

Nous prions également les lecteurs de tenir compte du fait que les risques susmentionnés et les risques présentés dans notre rapport de gestion pour l'exercice clos le 31 décembre 2022 et les autres documents déposés ne sont pas les seuls risques susceptibles de nous toucher. D'autres risques et incertitudes qui ne sont pas actuellement connus de nous ou que nous considérons actuellement comme non significatifs pourraient également avoir une incidence défavorable importante sur nos activités, nos résultats d'exploitation, nos flux de trésorerie et notre situation financière.

POUR INFORMATION

Pierre Boucher, CPA

Martin Goulet, M. Sc., CFA

MaisonBrison Communications

Tél. : 514 731-0000

pierre@maisonbrison.com

mgoulet@maisonbrison.com

investorrelations@uniselect.com

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES

L'information financière présentée dans les documents déposés par la Société comprend certaines mesures de performance qui ne sont pas conformes aux PCGR (les « mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières »). Les mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières sont tirées principalement des états financiers consolidés, mais n'ont pas de définition normalisée en vertu des PCGR. La Société est d'avis que les lecteurs peuvent tenir compte de ces mesures de performance aux fins d'analyse, lesquelles ne doivent toutefois pas être utilisées isolément ou en remplacement de mesures financières établies selon les PCGR.

Les définitions des mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières fournies par la Société sont fondées sur des constats raisonnables aux yeux de la direction, et il est peu probable que ces mesures soient comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entités.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR	RATIOS NON CONFORMES AUX PCGR
BAIIA	Marge du BAIIA
BAIIA ajusté	Marge du BAIIA ajusté
BAI	Marge du BAI
BAI ajusté	Marge du BAI ajusté
Résultat net ajusté	Résultat net ajusté par action ordinaire - de base et dilué
Flux de trésorerie disponibles	Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté
Liquidités disponibles	

AUTRES MESURES FINANCIÈRES

MESURES DE GESTION DU CAPITAL	MESURES FINANCIÈRES SUPPLÉMENTAIRES
Endettement total net	Croissance organique

La section qui suit présente les définitions des mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières selon les exigences du Règlement 52-112, ainsi qu'un rapprochement de celles-ci avec les mesures conformes aux PCGR les plus directement comparables.

Croissance organique

Cette mesure consiste à quantifier l'augmentation des ventes entre deux périodes données, en excluant l'impact des acquisitions, de la perte de ventes découlant du regroupement de magasins corporatifs, des variations du taux de change et, lorsqu'il y a lieu, de la différence du nombre de jours de facturation.

Cette mesure aide Uni-Sélect à juger l'évolution intrinsèque des ventes générées par sa base de magasins et centres de distribution en exploitation par rapport au reste du marché.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement des ventes et de la croissance organique par secteur d'activité et sur une base consolidée :

								Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre	
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Total		
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	
Ventes	173 430	167 788	150 414	135 961	100 968	96 426	424 812	400 175	
		%		%		%		%	
Variation des ventes	5 642	3,4	14 453	10,6	4 542	4,7	24 637	6,2	
Incidence de la conversion du dollar canadien et de la livre sterling	—	—	10 688	7,9	15 398	16,0	26 086	6,5	
Incidence du nombre de jours de facturation	2 751	1,6	1 483	1,1	(492)	(0,5)	3 742	0,9	
Perte de ventes découlant du regroupement de magasins corporatifs	—	—	—	—	382	0,4	382	0,1	
Acquisitions nettes	—	—	(12 323)	(9,1)	—	—	(12 323)	(3,1)	
Croissance organique	8 393	5,0	14 301	10,5	19 830	20,6	42 524	10,6	

								Exercices clos les 31 décembre	
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Total		
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	
Ventes	721 719	672 124	601 375	540 879	408 326	399 797	1 731 420	1 612 800	
		%		%		%		%	
Variation des ventes	49 595	7,4	60 496	11,2	8 529	2,1	118 620	7,4	
Incidence de la conversion du dollar canadien et de la livre sterling	—	—	22 828	4,2	47 123	11,8	69 951	4,3	
Incidence du nombre de jours de facturation	2 678	0,4	1 485	0,3	2 991	0,8	7 154	0,5	
Perte de ventes découlant du regroupement de magasins corporatifs	—	—	—	—	1 670	0,4	1 670	0,1	
Acquisitions nettes	—	—	(25 317)	(4,7)	—	—	(25 317)	(1,6)	
Croissance organique	52 273	7,8	59 492	11,0	60 313	15,1	172 078	10,7	

BAIIA, marge du BAIIA, BAIIA ajusté et marge du BAIIA ajusté

Le BAIIA représente le résultat net excluant les charges financières nettes, l'amortissement et l'impôt sur le résultat selon les états financiers consolidés. La marge du BAIIA est un pourcentage qui correspond au BAIIA divisé par les ventes.

Le BAIIA ajusté comprend certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements comprennent, entre autres, les frais de restructuration et autres charges, la rémunération à base d'actions, la radiation d'actifs ainsi que le changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks. La marge du BAIIA ajusté est un pourcentage qui correspond au BAIIA ajusté divisé par les ventes.

La Société se sert du BAIIA et du BAIIA ajusté ainsi que des marges correspondantes pour évaluer sa performance et celle de ses secteurs d'activité. La direction estime que ces mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières, en plus de celles conformes aux PCGR, permettent aux utilisateurs de mieux comprendre ses résultats d'exploitation et donne une image plus claire de ses principaux résultats ainsi que de ceux de ses secteurs d'activité. La direction estime également que ces mesures permettent une meilleure comparaison de ses résultats d'une période à l'autre.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Les tableaux suivants présentent un rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté par secteur et sur une base consolidée :

Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre										
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Siège social et autres		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
BAIIA	12 868	15 387	17 243	14 702	9 793	6 519	(4 735)	(5 296)	35 169	31 312
<i>Marge du BAIIA</i>	7,4 %	9,2 %	11,5 %	10,8 %	9,7 %	6,8 %	— %	— %	8,3 %	7,8 %
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks	—	—	—	948	—	71	—	—	—	1 019
Rémunération à base d'actions	1 572	842	830	1 091	438	527	1 255	2 714	4 095	5 174
Frais de restructuration et autres charges	—	(635)	—	73	—	247	—	240	—	(75)
BAIIA ajusté	14 440	15 594	18 073	16 814	10 231	7 364	(3 480)	(2 342)	39 264	37 430
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	8,3 %	9,3 %	12,0 %	12,4 %	10,1 %	7,6 %	— %	— %	9,2 %	9,4 %

Exercices clos les 31 décembre										
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Siège social et autres		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
BAIIA	69 737	31 280	69 225	59 872	36 252	32 796	(15 613)	(32 066)	159 601	91 882
<i>Marge du BAIIA</i>	9,7 %	4,7 %	11,5 %	11,1 %	8,9 %	8,2 %	— %	— %	9,2 %	5,7 %
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks	—	20 600	10 927	948	—	71	—	—	10 927	21 619
Rémunération à base d'actions	4 107	1 367	2 578	1 649	1 568	948	5 016	7 416	13 269	11 380
Frais de restructuration et autres charges	79	2 119	(439)	1 032	913	3 006	674	15 657	1 227	21 814
BAIIA ajusté	73 923	55 366	82 291	63 501	38 733	36 821	(9 923)	(8 993)	185 024	146 695
<i>Marge du BAIIA ajusté</i>	10,2 %	8,2 %	13,7 %	11,7 %	9,5 %	9,2 %	— %	— %	10,7 %	9,1 %

BAI, marge du BAI, BAI ajusté et marge du BAI ajusté

Le BAI représente le résultat net excluant l'impôt sur le résultat selon l'état consolidé des résultats. Pour les secteurs, le BAI correspond au résultat sectoriel selon la note 26 des états financiers consolidés. La marge du BAI est un pourcentage qui correspond au BAI divisé par les ventes.

Le BAI ajusté comprend certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements comprennent les frais de restructuration et autres charges, la rémunération à base d'actions, le changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks et l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance (maintenant connue sous le nom de GSF Car Parts). La marge du BAI ajusté est un pourcentage qui correspond au BAI ajusté divisé par les ventes.

La Société se sert du BAI et du BAI ajusté ainsi que des marges correspondantes pour évaluer sa performance et celle de ses secteurs d'activité. La direction estime que ces mesures financières non conformes aux PCGR et autres mesures financières, en plus de celles conformes aux PCGR, permettent aux utilisateurs de mieux comprendre ses résultats d'exploitation et donne une image plus claire de ses principaux résultats ainsi que de ceux de ses secteurs d'activité. La direction estime également que ces mesures permettent une meilleure comparaison de ses résultats d'une période à l'autre.

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Les tableaux suivants présentent un rapprochement du BAI et du BAI ajusté par secteur et sur une base consolidée :

Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre										
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Siège social et autres		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
BAI	7 313	9 573	12 657	9 733	5 834	2 338	(8 186)	(11 333)	17 618	10 311
<i>Marge du BAI</i>	4,2 %	5,7 %	8,4 %	7,2 %	5,8 %	2,4 %	— %	— %	4,1 %	2,6 %
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks	—	—	—	948	—	71	—	—	—	1 019
Rémunération à base d'actions	1 572	842	830	1 091	438	527	1 255	2 714	4 095	5 174
Frais de restructuration et autres charges	—	(635)	—	73	—	247	—	240	—	(75)
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts	—	—	—	—	—	—	643	1 089	643	1 089
Radiation de frais de financement différés	—	—	—	—	—	—	—	1 688	—	1 688
BAI ajusté	8 885	9 780	13 487	11 845	6 272	3 183	(6 288)	(5 602)	22 356	19 206
<i>Marge du BAI ajusté</i>	5,1 %	5,8 %	9,0 %	8,7 %	6,2 %	3,3 %	— %	— %	5,3 %	4,8 %

Exercices clos les 31 décembre										
	FinishMaster États-Unis		Produits automobiles Canada		GSF Car Parts Royaume-Uni		Siège social et autres		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
BAI	47 545	7 386	50 879	40 053	20 236	14 101	(31 246)	(59 737)	87 414	1 803
<i>Marge du BAI</i>	6,6 %	1,1 %	8,5 %	7,4 %	5,0 %	3,5 %	— %	— %	5,0 %	0,1 %
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks	—	20 600	10 927	948	—	71	—	—	10 927	21 619
Rémunération à base d'actions	4 107	1 367	2 578	1 649	1 568	948	5 016	7 416	13 269	11 380
Frais de restructuration et autres charges	79	2 119	(439)	1 032	913	3 006	674	15 657	1 227	21 814
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts	—	—	—	—	—	—	3 492	4 444	3 492	4 444
Radiation de frais de financement différés	—	—	—	—	—	—	—	1 688	—	1 688
BAI ajusté	51 731	31 472	63 945	43 682	22 717	18 126	(22 064)	(30 532)	116 329	62 748
<i>Marge du BAI ajusté</i>	7,2 %	4,7 %	10,6 %	8,1 %	5,6 %	4,5 %	— %	— %	6,7 %	3,9 %

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Résultat net ajusté et résultat net ajusté par action ordinaire (de base et dilué)

Le résultat net ajusté ainsi que le résultat net ajusté par action ordinaire (de base et dilué) contiennent certains ajustements qui pourraient avoir une incidence sur la comparabilité des résultats financiers de la Société. Ces ajustements comprennent, nets d'impôt sur le résultat, les frais de restructuration et autres charges, la rémunération à base d'actions, le changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks et l'amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de Parts Alliance (maintenant connue sous le nom de GSF Car Parts).

Le résultat net ajusté dilué est calculé en ajustant à nouveau le résultat net ajusté compte tenu de l'intérêt après impôt sur les débetures convertibles. L'exclusion de ces éléments n'indique pas qu'ils ne sont pas récurrents.

La Société se sert du résultat net ajusté et du résultat net ajusté par action ordinaire (de base et dilué) pour évaluer sa performance. La direction estime que ces mesures financières non conformes aux PCGR, en plus de celles conformes aux PCGR, permettent aux utilisateurs de mieux comprendre ses résultats d'exploitation et donne une image plus claire de ses principaux résultats. La direction estime également que ces mesures permettent une meilleure comparaison de ses résultats d'une période à l'autre.

Le tableau suivant présente un rapprochement du résultat net, du résultat net ajusté et du résultat net utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire :

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre			Exercices clos les 31 décembre		
	2022	2021		2022	2021	
	\$	\$	%	\$	\$	%
Résultat net	12 066	9 008	33,9	65 005	895	7 163,1
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, net d'impôt	—	764		8 031	16 379	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	3 068	3 856		9 936	8 457	
Frais de restructuration et autres charges, nets d'impôt	—	(80)		978	16 285	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	520	882		2 828	3 630	
Radiation de frais de financement différés, nette d'impôt	—	1 245		1 245	1 245	
Incidence fiscale nette des changements de taux d'imposition et de la reprise de provision pour éventualités	—	—		—	1 994	
Résultat net ajusté	15 654	15 675	(0,1)	86 778	48 885	77,5
Incidence de la conversion des débetures convertibles, nette d'impôt	1 088	1 194		4 633	5 194	
Résultat net utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire	16 742	16 869	(0,8)	91 411	54 079	69,0
Résultat net de base par action ordinaire	0,28	0,21	33,3	1,49	0,02	7 350,0
Changement d'estimation relative à l'obsolescence des stocks, net d'impôt	—	0,02		0,19	0,38	
Rémunération à base d'actions, nette d'impôt	0,07	0,09		0,23	0,20	
Frais de restructuration et autres charges, nets d'impôt	—	(0,01)		0,02	0,38	
Amortissement des immobilisations incorporelles relatives à l'acquisition de GSF Car Parts, net d'impôt	0,01	0,02		0,06	0,08	
Radiation de frais de financement différés, nette d'impôt	—	0,03		—	0,03	
Incidence fiscale nette des changements de taux d'imposition et de la reprise de provision pour éventualités	—	—		—	0,05	
Résultat net ajusté de base par action ordinaire	0,36	0,36	—	1,99	1,14	74,6
Incidence de la conversion des débetures convertibles, nette d'impôt	(0,04)	(0,04)		(0,25)	(0,10)	
Résultat net ajusté dilué par action ordinaire	0,32	0,32	—	1,74	1,04	67,3

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Le tableau suivant présente un rapprochement du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire :

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Exercices clos les 31 décembre	
	2022	2021	2022	2021
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation utilisé pour le calcul du résultat net ajusté de base par action ordinaire	43 807 030	43 781 156	43 612 399	42 903 523
Incidence de la conversion des débetures convertibles	7 822 243	8 106 116	8 008 480	8 799 629
Incidence des options d'achat d'actions ⁽¹⁾	451 606	414 652	433 343	160 818
Incidence des unités d'actions différées dilutives (« UAD »)	305 017	—	209 388	—
Incidence des unités d'actions restreintes dilutives (« UAR »)	332 772	—	352 657	—
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation utilisé pour le calcul du résultat net ajusté dilué par action ordinaire	52 718 668	52 301 924	52 616 267	51 863 970

⁽¹⁾ Pour le quatrième trimestre de 2021, des options visant l'acquisition de 60 322 actions ordinaires ont été exclues du calcul du résultat net dilué par action ordinaire, car le prix d'exercice des options était plus élevé que le cours moyen des actions. Pour l'exercice clos le 31 décembre 2021, des options visant l'acquisition de 113 221 actions ordinaires ont été exclues du calcul du résultat net dilué par action ordinaire, car le prix d'exercice des options était plus élevé que le cours moyen des actions.

Flux de trésorerie disponibles

Cette mesure correspond aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation selon les tableaux consolidés des flux de trésorerie, ajustés en fonction des éléments suivants : les acquisitions nettes d'immobilisations corporelles, les avances nettes aux marchands membres et incitatifs aux clients, ainsi que les acquisitions et le développement d'immobilisations incorporelles.

La direction croit que cette mesure des flux de trésorerie non conforme aux PCGR est un indicateur de la solidité financière et du rendement des activités, car ils révèlent le montant des fonds disponibles pour gérer la croissance, rembourser la dette, réinvestir dans la Société et profiter des différentes occasions qui se présentent sur le marché. La direction estime que cette mesure, en plus des mesures financières conformes aux PCGR, donne aux investisseurs de l'information sur la capacité de la Société de générer des liquidités après avoir effectué les investissements nécessaires à l'appui de ses activités et de la création de valeur à long terme.

Le tableau suivant présente un rapprochement des flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation et des flux de trésorerie disponibles :

	Quatrièmes trimestres clos les 31 décembre		Exercices clos les 31 décembre	
	2022	2021	2022	2021
	\$	\$	\$	\$
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation	44 885	28 462	178 068	114 069
Avances aux marchands membres et incitatifs accordés aux clients	(2 378)	(3 558)	(12 879)	(13 118)
Remboursements d'avances à des marchands membres et produit de liquidation des incitatifs accordés aux clients retournés	833	520	4 785	4 897
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(3 166)	(5 097)	(15 707)	(11 056)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	932	283	2 237	1 152
Acquisitions et développement d'immobilisations incorporelles	(752)	(986)	(4 010)	(4 492)
Flux de trésorerie disponibles	40 354	19 624	152 494	91 452

MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR ET AUTRES MESURES FINANCIÈRES (SUITE)

Liquidités disponibles

Cette mesure, qui correspond à la trésorerie majorée des montants disponibles en vertu des facilités de crédit en tenant compte des clauses financières restrictives, moins les montants utilisés aux termes des facilités de crédit et les lettres de crédit émises, est considérée par la Société comme une mesure utile permettant d'évaluer sa capacité à répondre à ses besoins de liquidités à court terme et à soutenir ses plans de croissance. Les liquidités disponibles sont sujettes au respect des diverses clauses restrictives figurant dans la convention des facilités de crédit.

Le tableau suivant présente un rapprochement des liquidités disponibles :

	Au 31 décembre 2022	Au 31 décembre 2021
	\$	\$
Montants disponibles en vertu des facilités de crédit ⁽¹⁾	422 246	408 100
Montants utilisés aux termes des facilités de crédit ⁽¹⁾	(159 808)	(235 384)
Lettres de crédit émises ⁽¹⁾	(4 970)	(6 346)
Trésorerie	23 919	28 156
Liquidités disponibles	281 387	194 526

⁽¹⁾ Pour plus de renseignements, voir la note 18 aux états financiers consolidés.

Endettement total net et ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté

L'endettement total net correspond à la somme des facilités de crédit et des obligations locatives (incluant la portion courante), nette des frais de financement différés et de la trésorerie. L'endettement total net exclut les débentures convertibles puisqu'elles sont convertibles en actions ordinaires de la Société. Pour plus de renseignements, voir la note 18 aux états financiers consolidés.

Le ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté représente l'endettement total net divisé par le BAIIA ajusté des quatre derniers trimestres. Ce ratio est utilisé par la direction pour évaluer le levier financier de la Société, la structure de son capital et ses stratégies de financement.

Le tableau suivant présente un rapprochement de l'endettement total net et du ratio de l'endettement total net, ainsi que les composantes de ces mesures et leur calcul :

	Au 31 décembre 2022	Au 31 décembre 2021
	\$	\$
Dette à long terme, incluant la portion courante ⁽¹⁾	258 356	337 386
Trésorerie	23 919	28 156
Endettement total net	234 437	309 230
BAIIA ajusté – quatre derniers trimestres ⁽²⁾	185 024	146 695
Ratio de l'endettement total net sur le BAIIA ajusté	1,27x	2,11x

⁽¹⁾ Pour plus de renseignements, voir la note 18 aux états financiers consolidés.

⁽²⁾ Pour plus de renseignements sur les résultats de chacun des huit derniers trimestres, voir la section « Principales informations financières consolidées trimestrielles » du rapport de gestion intermédiaire.